

## บทที่ 4

### ระบบธนาคารที่ให้การสนับสนุนด้านการค้าชายแดน

#### 4.1 ระบบธนาคารใน สปป.ลาว

##### ระบบและระเบียบเกี่ยวกับเรื่องการเงินของ สปป.ลาว ที่นักลงทุนควรทราบ

สกุลเงินของ สปป.ลาว คือ เงินกีบ (Kip) เป็นสกุลเงินประจำชาติของสปป.ลาวไม่มีเหรียญกษาปณ์ มีแต่ธนบัตร ซึ่งมี 13 ราคา คือ 1 5 10 20 50 100 500 1,000 2,000 5,000 10,000 20,000 และ 50,000 กีบ ( ฉบับละ 10,000 และ 20,000 กีบ นำออกมาใช้ เมื่อเดือนมิถุนายน 2545 และ 50,000 กีบนำออกมาใช้ เมื่อ 2548) อย่างไรก็ตาม เงินที่หมุนเวียนในระบบเศรษฐกิจลาว ส่วนใหญ่เป็นเงินสกุลดอลลาร์สหรัฐ. ประมาณ ร้อยละ 40-50 และเป็นเงินบาทราวร้อยละ 40 ส่วนเงินกีบมีเพียงประมาณร้อยละ 10

##### ระบบอัตราแลกเปลี่ยน

ปัจจุบัน สปป.ลาวใช้ระบบอัตราแลกเปลี่ยนแบบ Managed Floating Exchange Rate ซึ่งเริ่มใช้มาตั้งแต่เดือนกันยายน 2538 โดยมี The Banque pour le Commerce Extérieur Lao (BCEL) ซึ่งเป็นธนาคารพาณิชย์ของรัฐที่ใหญ่ที่สุดเป็นผู้กำหนดอัตราแลกเปลี่ยนทางการ (Commercial Bank Rate) โดยอิงกับตะกร้าเงิน ซึ่งประกอบด้วยเงินสกุลดอลลาร์สหรัฐ. ในสัดส่วนร้อยละ 70 ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 30 เป็นสกุลบาท โดยธนาคารทุกแห่งและร้านรับแลกเงินสามารถกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนและขายต่างจากอัตราแลกเปลี่ยนทางการ (Margin) ได้ไม่เกิน  $\pm 2\%$  ทั้งนี้ ณ วันที่ 27 สิงหาคม 2550 ธนาคารการค้าต่างประเทศลาว ประกาศอัตราแลกเปลี่ยนดังนี้

##### ระบบธนาคารของสปป.ลาว

ในปัจจุบันระบบธนาคารของสปป.ลาวจะประกอบด้วย ธนาคารกลาง และ ธนาคารพาณิชย์ ซึ่งมีลักษณะการดำเนินงานดังนี้

#### 1. ธนาคารกลาง (Central Bank)

คือธนาคารกลางแห่งสปป.ลาว ( Bank of the Lao PDR) ตั้งอยู่ที่นครหลวงเวียงจันทน์ ทำหน้าที่เป็นธนาคารกลางกำหนดและดำเนินนโยบายการเงิน พิมพ์ธนบัตรและรักษา

เสถียรภาพของค่าเงินกีบ ควบคุม ตรวจสอบการดำเนินงานของธนาคารต่าง ๆ ที่อยู่ภายในประเทศ ให้เป็นไปตามนโยบายของรัฐบาล

## 2. ธนาคารพาณิชย์ (Commercial Bank)

แบ่งออกเป็น 6 ประเภทดังนี้

**2.1 ธนาคารพาณิชย์ของรัฐ** การดำเนินงานจะอยู่ภายใต้การควบคุมของรัฐบาลซึ่งแต่ละธนาคารจะมีหน้าที่รับผิดชอบรับฝากเงินและให้สินเชื่อประชาชน รัฐวิสาหกิจ และบริษัท การค้าของรัฐ โดยแต่ละธนาคาร จะเน้นหนักกิจกรรมต่างกัน ธนาคารพาณิชย์ของรัฐปัจจุบันมี 2 ธนาคารคือ

**ธนาคารการค้าต่างประเทศ จำกัด (Banque pour le Commerce Exterieur Lao)**

**สำนักงานใหญ่ :** ตั้งอยู่ที่ No.1 Pangkham Road, Bane XiengNheun, ChanThaBouRy District, VIENTIANE CAPITAL. Tel: (856-21) 213200-1, 223243-4, 217899, Fax: (856-21) 218976, 223243, Telex: 4301 BCE VTE LS, Website: [www.bcellaos.com](http://www.bcellaos.com)  
e-mail: [bcelhovt@etllao.com](mailto:bcelhovt@etllao.com) SWIFT Code: COEBLALA

Managing Director: **Mr. Sonexay SITPHAXAY**

**สาขา :** มี 6 สาขา ที่หลวงน้ำทา อุดมไชย หลวงพระบาง จำปาสัก สะหวันนะเขต และท่าแขก (แขวงคำม่วน)

**ธนาคารพัฒนาลาว จำกัด (Lao Development Bank)** เป็นธนาคารที่เกิดขึ้นจากการรวมกิจการของธนาคารล้านช้าง จำกัด กับธนาคารลาวใหม่ จำกัด

**สำนักงานใหญ่:** ตั้งอยู่ที่ Pangkham Road, Bane XiengNheun, ChanThaBuRy District, VIENTIANE CAPITAL, Tel: (856-21) 213300-04, Fax:(856-21) 241275, Telex: 4307 LDBVTE LS, E-mail: [ldbvtels@laotel.com](mailto:ldbvtels@laotel.com) Managing Director: **Mr. Houmpheng MANISAY**

ทางการลาวไม่อนุญาตให้ธนาคารพาณิชย์ของรัฐปล่อยกู้แก่นักลงทุนต่างชาติรายใหม่ที่เข้าไปลงทุนในลาว เนื่องจากรัฐบาลสปป.ลาวเห็นว่านักลงทุนต่างชาติรายใหม่ควรนำเงินทุนจากภายนอกเข้าไปลงทุนในลาว แต่ธนาคารพาณิชย์ของรัฐสามารถปล่อยกู้ให้แก่นักลงทุนต่างชาติในโครงการลงทุนเดิมที่ต้องการขยายการลงทุนในลาวได้ นอกจากนี้ รัฐบาลสปป.ลาวยังมีข้อกำหนดว่า เงินโอนที่ สปป.ลาวได้รับจากองค์กรระหว่างประเทศต่าง ๆ จะต้องโอนผ่านธนาคารการค้าต่างประเทศ จำกัด เท่านั้น

**2.2 ธนาคารเฉพาะกิจ** มี 1 ธนาคาร คือ ธนาคารส่งเสริมกสิกรรม มีฐานะเป็นธนาคารของรัฐ โดยธนาคารส่งเสริมกสิกรรมถือเป็น สถาบันการเงินเฉพาะกิจ ซึ่งไม่อยู่ภายใต้

กฎหมายว่าด้วยการธนาคารพาณิชย์ของสปป.ลาว ทำให้ไม่ต้องดำรงสัดส่วน ทางการเงินตามที่ธนาคารกลางของสปป.ลาวกำหนด

**ธนาคารส่งเสริมการเกษตร (Agriculture Promotion Bank)**

สำนักงานใหญ่: ตั้งอยู่ที่ 58 Haengboon Road, Bane Haysok, ChanThaBuRy District, VIENTIANE CAPITAL. Tel: (856-21) 212024, 223714, 217951, Fax: (856-21) 213957, 223713, 217949 e-mail: [apblao@laotel.com](mailto:apblao@laotel.com) Managing Director: **Mr. Bounvong DUANGDOKKET**

สาขา: มี 17 สาขา ทั่วประเทศ มีหน้าที่รับฝากเงิน ระดมทุน และปล่อยกู้ เฉพาะแก่ภาคเกษตรกรรม เช่น การเพาะปลูกและเลี้ยงสัตว์

**2.3 ธนาคารที่ลงทุนโดยคนลาว 100% มี 1 ธนาคาร คือ**

**ธนาคารพงสะหวัน (Phongsavanh Bank)**

สำนักงานใหญ่: ตั้งอยู่ที่ 077, Unit 09, Samsenthai Road, Ban Anou, Chanthabouly District, VIENTIANE CAPITAL. Tel: (856-21) 212666, 212566  
[www.phongsavanbank.com](http://www.phongsavanbank.com)

เป็นธนาคารที่ตั้งขึ้นล่าสุดเมื่อ 2549 โดย Mr. Od Phongsavanh ให้บริการด้านรับฝากเงินให้กู้ยืมเงินและประกอบธุรกิจธนาคารด้านต่างประเทศ บริการชำระหนี้ให้แก่ลูกค้า และให้บริการด้านการเงินอื่นๆ ได้แก่ แลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ รับซื้อขายและถือหุ้น พันธบัตร เอกสารและหลักทรัพย์ต่างๆ

ซึ่งเป็นธนาคารที่ทันสมัยที่สุดในขณะนี้ มีการให้บริการที่ครบวงจร และจะมีการขยายสาขาคครอบคลุมทั่วประเทศภายในปี 2553

**\*\*\*เป็นธนาคารที่แนะนำให้ให้นักลงทุนไทยควรพิจารณาใช้บริการ\*\*\***

**2.4 ธนาคารร่วมทุน มี 3 ธนาคาร คือ**

(1) **ธนาคารเวียงจันทน์พาณิชย์** เป็นการร่วมทุนระหว่างนักธุรกิจลาว กับกลุ่มนักธุรกิจต่างชาติจากออสเตรเลีย ใต้หวัน และไทย ในสัดส่วน 25:75

**Vientiane Commercial Bank LTD**

LanXang Avenue 33, Bane Hatsady Tay, Chanthabury District, VIENTIANE CAPITAL PO BOX: 5001, Tel: (856-21) 2227005, Fax: (856-21) 213513, Telex: (0804) 4365 VCBANK e-mail: [vcbbank@laotel.com](mailto:vcbbank@laotel.com)

Managing Director: **Mr. Suradej PUNTURAUMPORN**

(2) **ธนาคารร่วมพัฒนา** เป็นการร่วมทุนระหว่างธนาคารกลางของสปป.ลาว กับ

บริษัทพรหมสุวรรณไซโลและอบฟืช จำกัด ของไทยในสัดส่วน 30:70 ให้บริการด้านรับฝากเงินให้  
กู้ยืมเงินและประกอบธุรกิจธนาคารด้านต่างประเทศ โดยการให้กู้ยืมเงินส่วนใหญ่เป็นเงินบาทและ  
จะดูแลรับผิดชอบโครงการอุตสาหกรรมของรัฐบาลเป็นหลัก

**Joint Development Bank**

LanXang Avenue, Bane HatSaDy, ChanThaBuRy District, VIENTIANE  
CAPITALPO BOX: 3187, Tel: (856-21) 2135316, Fax: (856-21) 213530, Website:  
[www.jdbbank.com](http://www.jdbbank.com) Telex : 4354 JDBANK LS e-mail: [jdb@jdbbank.com](mailto:jdb@jdbbank.com) Managing Director:

**Mr. Saroge SINGSOMBOON**

(3) ธนาคารร่วมธุรกิจลาว-เวียดนาม เปิดดำเนินการเมื่อเดือนมิถุนายน 2542 เป็น  
ธนาคารร่วมทุนระหว่างธนาคารการค้าต่างประเทศ จำกัด ซึ่งเป็นธนาคารพาณิชย์ของรัฐบาลลาวกับ  
ธนาคารเพื่อการลงทุนและพัฒนาของเวียดนามซึ่งเป็นธนาคารของรัฐบาลเวียดนาม

**Lao Viet Bank**

002 LanXang Avenue, Bane HatSaDy, ChanThaBuRy District, VIENTIANE  
CAPITAL Tel: (856-21) 251418, 214377, Fax: (856-21) 212197, Telex: 4330 LVB  
VTELS Website : [www.laovietbank.com](http://www.laovietbank.com) e-mail : [lvbho@laotel.com](mailto:lvbho@laotel.com) SWIFT Code :  
LAOVLALA Managing Director : **Ms. Phasy PHOMMAKONE**

2.5 สาขาของธนาคารพาณิชย์ต่างประเทศ มี 7 ธนาคาร แบ่งเป็น

(1) สาขาของธนาคารพาณิชย์มาเลเซีย จำนวน 1 แห่ง ได้แก่ (Public bank  
Berhard PLC)

(2) **Public Bank Vientiane Branch**

100/1-4 Talat Sao Road, Bane Hatsady Tai, Chanthabuly District, VIENTIANE  
CAPITAL, PO BOX: 6614 Tel: (856-21) 216614, 223394, 223395, Fax: (856-21) 222743,  
Telex: 4310 PBBVTE LS E-mail: [pbbvte@laotel.com](mailto:pbbvte@laotel.com) Managing Director: **Ms. Sia Khyun  
Min, Phyllis**

ลักษณะการดำเนินงานของสาขาของธนาคารพาณิชย์ต่างประเทศ ได้แก่ รับฝาก  
เงิน ให้กู้ยืมเงิน บริการชำระหนี้ให้แก่ลูกค้า และให้บริการด้านการเงินอื่นๆ ได้แก่ แลกเปลี่ยน  
เงินตราต่างประเทศ รับซื้อขายและถือหุ้น พันธบัตร เอกสารและหลักทรัพย์ต่างๆ

(3) **ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (Bangkok Bank Public Company Limited)**

HatSaDy Road, Bane HatSaDy, ChanThaBuRy District, VIENTIANE  
CAPITAL PO BOX : 5400 Tel: 856-21-213560, 213562, Fax : 856-21-213561, Telex :  
4899 e-mail: [bblvte@laotel.com](mailto:bblvte@laotel.com) Managing Director : **Mr. Tevakune SANAKUNE**

**(4) ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด ( The Siam Commercial Bank Public Company Limited )**

LanXang Avenue, Bane Hatsady, Chanthabury District, VIENTIANE CAPITAL  
PO BOX: 4809 Tel: (856-21) 213500-1, 217304, 217306 Fax: (856-21) 213502, Telex: (804)  
4364 e-mail : [scbvtel@laotel.com](mailto:scbvtel@laotel.com) Managing Director : **Mr. THEERAPHAN**

**NUNTHAPOLPAT**

**(5) ธนาคารกรุงไทย จำกัด (Krung Thai Bank PCL, Vientiane Branch)**

80 LanXang\_Samsenthai Avenue, Bane Xiengnuehthong, Chanthabuly  
District, VIENTIANE CAPITAL PO BOX: 7127, Tel: (856-21) 213480, 222761 Fax:( 856-21)  
222762, Website : [www.ktb.co.th](http://www.ktb.co.th) e-mail : [ktblao@laotel.com](mailto:ktblao@laotel.com) Managing Director :

**Mr. Somchai KANOPHET**

**(6) ธนาคารทหารไทย จำกัด (Thai Military Bank PCL Co.,LTD Vientiane Branch)**

Samsenthai Road, Bane Haisok, ChanThaBuLy District, VIENTIANE  
CAPITAL PO BOX: 2423, Tel: (856-21) 217174, 216486, 214726, Fax: (856-21)  
217174,216486, 214726, Telex: 4327 LS e-mail: [tmb702@hotmail.com](mailto:tmb702@hotmail.com); [tmbvtel@laotel.com](mailto:tmbvtel@laotel.com)  
Managing Director: **Mr. Louchai LOUCHAISA**

**(7) ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (BANK OF AYUDHYA PUBLIC CO.,LTD. VIENTIANE BRANCH)**

084/1 LanXang Avenue, Bane Hatsady Tai, Chanthabuly District, VIENTIANE  
CAPITAL, PO BOX: 5072, Tel: (856-21) 213521, 214575, Fax: (856-21)213520, Telex: 0804  
4350 Website : <http://www.krungsri.com/> e-mail : [mng802@krungsri.com](mailto:mng802@krungsri.com) SWIFT Code:  
AYUDTHBK Managing Director : **Suwat TANTIPATANASAKUL**

## สถาบันการเงินไทย ได้เข้าไปมีบทบาทต่อการพัฒนาระบบการเงินใน สปป.ลาว ดังนี้

- ช่วยอำนวยความสะดวกด้านการค้าระหว่างไทยกับสปป.ลาว เนื่องจากเดิม สปป.ลาวมีธนาคารที่สามารถทำธุรกิจด้านต่างประเทศได้เพียง แห่งเดียวเท่านั้น คือ ธนาคารการค้า และการต่างประเทศ

- ช่วยอำนวยความสะดวกให้แก่ผู้ประกอบการธุรกิจระหว่างประเทศ และนักธุรกิจไทยที่ไปลงทุนในสปป.ลาว ให้มีความสะดวกและคล่องตัวยิ่งขึ้น เพื่อพัฒนาความสัมพันธ์ด้านการลงทุนระหว่างประเทศไทยกับสปป.ลาวให้เพิ่มขึ้น

- ในช่วงการปฏิรูประบบธนาคารในสปป.ลาว โดยมีการจัดรูปแบบ และองค์กรใหม่ สถาบันการเงินไทยได้เข้าไปช่วยพัฒนาระบบธนาคารของสปป.ลาว โดยการถ่ายทอดความรู้ ด้านเทคโนโลยีพัฒนาบุคลากร รวมทั้งนำเงินทุนไปปล่อยสินเชื่อในสปป.ลาว เข้าไประดมเงินออมของประชาชนลาว โดยการเข้าไปจัดตั้งธนาคารร่วมพัฒนา ปล่อยสินเชื่อให้กับนักธุรกิจไทยรายใหญ่ๆ ที่เข้าไปลงทุนในสปป.ลาว เช่น กลุ่มบริษัท ชินวัตร เพื่อใช้ในโครงการสื่อสารในสปป.ลาว

### 2.6 สำนักงานตัวแทนธนาคารในต่างประเทศ

มีแห่งเดียว คือ สำนักงานตัวแทนธนาคารสแตนดาร์ดชาร์เตอร์ ทำหน้าที่เฉพาะการติดต่อกับธนาคารธุรกิจ หรือสถาบันการเงินอื่นๆ ที่เป็นลูกค้าหรือสถาบันการเงินอื่นๆ ที่ตนเป็นตัวแทนเท่านั้น โดยไม่สามารถดำเนินธุรกิจธนาคาร หรือคล้ายคลึงธุรกิจธนาคารได้ (ได้รับอนุญาตให้เปิดสาขาได้ในสปป.ลาวตั้งแต่ปี 2540-2541)

#### Standard Chartered

08/3 Lane Xang Avenue

P.O. Box 6895 Vientiane Lao PDR

Tel. (856) 21 222 251

Fax. (856) 21 217 25

\*\*\*หมายเหตุเพิ่มเติม\*\*\* ธนาคารที่ลงทุนโดยคนลาว 100% มี 1 ธนาคาร คือ ธนาคารพงสะหวັນ

การกำกับกำกับการดำเนินงานของธนาคารพาณิชย์ ปัจจุบันธนาคารกลางของสปป.ลาวมีข้อกำหนดในการกำกับธนาคารพาณิชย์อย่างเข้มงวด อาทิ

เงินทุนจดทะเบียน กำหนดให้ธนาคารทุกแห่งต้องมีเงินทุนจดทะเบียนไม่ต่ำกว่า 5 ล้าน ดอลลาร์ สรอ.

เงินกองทุนต่อสินทรัพย์เสี่ยง กำหนดให้ธนาคารทุกแห่งต้องดำรงเงินกองทุนต่อสินทรัพย์เสี่ยงไม่น้อยกว่าร้อยละ 12 สูงกว่าที่ BIS กำหนด

**การปล่อยสินเชื่อ** กำหนดให้ธนาคารทุกแห่งปล่อยสินเชื่อได้ไม่เกิน ร้อยละ 60-80 ของเงินฝาก และปล่อยให้แก่ลูกค้าต่อรายไม่เกินร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน

**การดำรงเงินสำรอง** กำหนดให้ธนาคารทุกแห่ง ต้องดำรงเงินสำรองที่เป็นเงินตราต่างประเทศเพิ่มขึ้นจากร้อยละ 12 เป็นร้อยละ 15 ของเงินฝาก และสำรองเงินที่ลดลงจากร้อยละ 12 เป็นร้อยละ 8 ของเงินฝาก

นอกจากนี้ ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2544 เป็นต้นไป ธนาคารกลางของสปป.ลาวกำหนดให้ธนาคารทุกแห่งในสปป.ลาวจะต้องจัดทำระบบบัญชีในคอมพิวเตอร์ เพื่อให้ธนาคารกลางและธนาคารพาณิชย์ของรัฐสามารถเรียกดูข้อมูลต่าง ๆ ได้

ธนาคารพาณิชย์ของรัฐทั้ง 4 แห่ง รวมทั้งธนาคารพวงสะหวันซึ่งเป็นธนาคารที่ตั้งขึ้นโดยคนลาว 100% เป็นธนาคารที่มีบทบาทในระบบการธนาคารของสปป.ลาวสูง ดังจะเห็นได้จากสินทรัพย์รวมของธนาคารของรัฐ 4 รวมทั้งธนาคารพวงสะหวัน แห่งคิดเป็นร้อยละ 70 ของสินทรัพย์ธนาคารทั้งระบบของสปป.ลาว ปัญหาใหญ่ของระบบธนาคารพาณิชย์ของสปป.ลาว คือ ปัญหานี้คือคุณภาพ (NPL) ซึ่งเกิดจากการปล่อยสินเชื่อให้แก่ รัฐวิสาหกิจเป็นไปอย่างหละหลวม และรัฐวิสาหกิจของสปป.ลาวส่วนใหญ่เป็นองค์กรที่ไม่ค่อยมีประสิทธิภาพในการดำเนินงาน ทำให้มีหนี้สินมากและสะสมมากขึ้น จนกลายเป็นหนี้คือคุณภาพ กลายเป็นปัญหาเรื้อรังของระบบธนาคารของสปป.ลาว รัฐบาลและธนาคารชาติลาวได้พยายามแก้ไขปัญหานี้ ทำการแก้ไขเปลี่ยนแปลงโครงสร้างและการดำเนินงานของรัฐวิสาหกิจ และธนาคาร ให้ดำเนินกิจการในเชิงพาณิชย์มุ่งหวังกำไร การปล่อยสินเชื่อต้องเป็นไปด้วยความระมัดระวัง รอบคอบ ให้สาขาหรือหน่วยงานนั้น ๆ พึ่งพาเงินอุดหนุนลดลง สาขาใดที่ดำเนินการแล้วขาดทุนก็ให้พิจารณาปิดสาขานั้น

### **การรับฝากเงิน**

ธนาคารในสปป.ลาวรับฝากเงิน 3 สกุล คือ เงินกีบ เงินบาท และเงินดอลลาร์สหรัฐ. โดยมีข้อกำหนดว่าหากฝากเงินสกุลใดจะเบิกได้ เป็นเงินสกุลนั้นเท่านั้น ทั้งนี้ชาวลาวและชาวต่างชาติในลาว สามารถเปิดบัญชีเงินฝากสกุลกีบ บาท และดอลลาร์สหรัฐ. ในสปป.ลาวได้อย่างเสรี

### **ประเภทธุรกิจที่ธนาคารพาณิชย์ไทยในลาวปล่อยกู้สูง**

ได้แก่ อุตสาหกรรมไม้แปรรูป และเฟอร์นิเจอร์ไม้ ส่วนใหญ่ปล่อยกู้เป็นเงินดอลลาร์สหรัฐ.

### **การโอนเงิน**

ธนาคารพาณิชย์ทั่วไปในสปป.ลาว สามารถให้บริการโอนเงินแก่ลูกค้าได้ 4 ประเภท คือ

1. โอนเงินชำระค่าสินค้า ตามกฎหมายสปป.ลาวกำหนดให้ผู้ที่ต้องการนำเข้สินค้าต้องมีรายได้จากการส่งออกร้อยละ 60 ของมูลค่านำเข้า จึงจะสามารถนำเข้สินค้าได้ สำหรับขั้นตอนการโอนเงินเพื่อชำระค่าสินค้านำเข้ามีดังนี้

## **ขั้นตอนที่ 1** ธนาคารพาณิชย์ลงนามรับรองว่าผู้นำเข้ามีเงินเพียงพอที่จะชำระค่าสินค้านำเข้า

แบ่งออกเป็น 2 กรณี

- ผู้นำเข้าที่มีรายได้ออกจากการส่งออก สามารถขอให้ธนาคารพาณิชย์ลงนามรับรองในใบอนุญาตนำเข้า (Import License) เพื่อยืนยันว่าตนมีเงินเพียงพอสำหรับชำระค่าสินค้านำเข้าได้ทันที

- ผู้นำเข้าไม่มีรายได้ออกจากการส่งออก ต้องขออนุญาตนำเข้าผ่านทางบริษัทอื่นที่มีการส่งออก เช่น บริษัทด้านช่าง ซึ่งเป็นผู้ส่งออกสินค้าเกษตรรายใหญ่ของลาว โดยผู้นำเข้าต้องเสียค่าธรรมเนียมให้แก่บริษัทด้านช่างประมาณร้อยละ 2-3 ของมูลค่านำเข้า (หากเป็นผู้นำเข้ารายใหม่อาจต้องเสียสูงถึงร้อยละ 5 ของมูลค่านำเข้า ) หลังจากนั้นจึงให้ธนาคารพาณิชย์เป็นผู้ลงนามรับรองในใบอนุญาตนำเข้า เพื่อยืนยันว่าตนมีเงินเพียงพอในการชำระค่าสินค้านำเข้า

## **ขั้นตอนที่ 2** กระทรวงการค้าของสปป.ลาวลงนามอนุญาตให้นำเข้า

ผู้นำเข้าต้องระบุสินค้าที่จะนำเข้าพร้อมแนบใบอนุญาตนำเข้าที่มีลายเซ็นของธนาคารพาณิชย์ยื่นให้กระทรวงการค้า เพื่อตรวจสอบว่าสินค้านั้นไม่ใช่สินค้านำเข้าที่กระทรวงการค้าของสปป.ลาวจึงลงนามอนุญาตให้นำเข้าสินค้านั้นได้

## **ขั้นตอนที่ 3** กรมศุลกากรของลาวอนุญาตให้นำเข้าสินค้า

เมื่อสินค้าส่งถึง สปป.ลาวแล้ว ผู้นำเข้าต้องนำใบอนุญาตนำเข้าที่มีลายเซ็นของธนาคารพาณิชย์และกระทรวงการค้า ยื่นต่อกรมศุลกากร เพื่อขออนุญาตนำเข้าสินค้าผ่านด่านศุลกากร ทั้งนี้ ผู้ที่ต้องการโอนเงินชำระค่าสินค้านำเข้ามากกว่า 5,000 ดอลลาร์สหรัฐ. ต้องแสดงใบอนุญาตนำเข้าประกอบการโอนเงินด้วยทุกครั้ง แต่ถ้าโอนเงินต่ำกว่า 5,000 ดอลลาร์ สหรัฐ. ไม่ต้องแสดงใบอนุญาตนำเข้า

2. การโอนเงินชำระหนี้เงินกู้ รัฐบาลสปป.ลาวยอมให้มีการโอนเงินชำระหนี้เงินกู้ แต่ต้องมีสัญญาใบกู้ยืมเงินประกอบ การโอนเงินออกนอกประเทศ

3. การโอนผลกำไรไปยังต่างประเทศ รัฐบาลอนุญาตให้มีการโอนเงินผลกำไรไปยังต่างประเทศได้ (หลังจากหักภาษีเงินได้นิติบุคคลร้อยละ 20 ) โดยรัฐบาลสปป.ลาวกำหนดให้ผู้ประกอบการที่ต้องการโอนเงินผลกำไร กลับประเทศต้องขออนุมัติจากรัฐบาลสปป.ลาวก่อน และต้องมีงบการเงิน ซึ่งแสดงว่าธุรกิจมีกำไรประกอบการขอโอนเงินออกนอกประเทศ อย่างไรก็ตาม ในทางปฏิบัติ สาขาของธนาคารพาณิชย์ไทยบางแห่งสามารถโอนเงินกำไรให้ลูกค้าก่อนที่จะได้รับอนุมัติจากรัฐบาลสปป.ลาว

4. การโอนเงินผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์ ได้แก่ Western Union, Moneygram ซึ่งสามารถโอนได้สูงสุดไม่เกินครั้งละ 2,000 USD.



## 5. การส่งเงินกำไรจากการดำเนินธุรกิจกลับนอกประเทศ

ผู้ลงทุนต่างประเทศที่ดำเนินธุรกิจในเขตเศรษฐกิจพิเศษฯ รวมถึงบุคคลต่างชาติที่ทำงานในเขตเศรษฐกิจพิเศษฯ กับวิสาหกิจจดทะเบียน เขตเศรษฐกิจพิเศษฯ อาจส่งเงินกำไรและเงินได้ส่วนบุคคลของตนกลับไปประเทศของตนหรือประเทศที่สาม ผ่านธนาคารที่จดทะเบียน เขตเศรษฐกิจพิเศษฯ หรือธนาคารที่ตั้งอยู่ใน สปป.ลาว หลังจากที่ได้ชำระภาระค่าภาษีหรืออากรศุลกากรแล้ว

### รูปแบบการชำระเงินในการซื้อขายสินค้าระหว่างไทยกับสปป.ลาว

การชำระเงินค่าสินค้าและบริการระหว่างผู้ประกอบการไทย-สปป.ลาว ส่วนใหญ่เป็นการชำระด้วยเงินสดสกุลบาท อย่างไรก็ตาม ธนาคารพาณิชย์มีบทบาทในการชำระเงินเพิ่มขึ้นเป็นลำดับตามนโยบายของทางการทั้งสองประเทศ พยายามผลักดันให้ การค้าระหว่างกันผ่านสถาบันการเงินมากขึ้น เพื่อความสะดวกทางการค้าและนำไปสู่การพัฒนาการค้าการลงทุนในอนาคต

### รูปแบบการชำระเงินในการซื้อขายสินค้าระหว่างไทย กับสปป.ลาวมีดังนี้

1. การชำระเงินโดยการใช้ระบบการเปิด L/C (Letter of Credit) : ส่วนใหญ่เป็นการชำระเงิน จากรัฐบาลไทยในการซื้อพลังงานไฟฟ้าจากลาวจาก
2. การชำระด้วยเงินสด : คือ เงินบาทของไทย และเงินกีบของลาวซึ่งการซื้อขายระหว่างไทย- ลาว จะนิยมชำระเป็นเงินบาทมากกว่าเงินกีบ เนื่องจากการจำกัดการแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศของรัฐบาลลาวและค่าเงินกีบไม่มีเสถียรภาพ
3. การชำระเงินโดยใช้ระบบ T/T (Telegraphic Transfer) : เป็นระบบของการไว้ใจซึ่งกันและกัน โดยผู้ส่งออกไทยจะส่งสินค้าไปให้ผู้นำเข้าลาว โดยให้เครดิต ( ระยะเวลาจะมากหรือน้อยขึ้นอยู่กับความสัมพันธ์) เมื่อครบกำหนดเครดิต ผู้นำเข้าลาวจะโอนเงินกลับมาให้ผู้ส่งออกของไทย
4. การชำระเงินโดยระบบ D/A (Document Against Acceptance) : ผู้ส่งออกของไทยจะตรวจสอบฐานะของผู้นำเข้าลาวจนเป็นที่พอใจแล้วจะส่งสินค้าไปให้ผู้นำเข้าลาว พร้อมส่งเอกสารการออกสินค้า (Shipping Documents) ให้ธนาคารในลาว เพื่อการชำระเงิน ผู้นำเข้าของลาวจะต้องนำเงินมาชำระสินค้าที่ธนาคารก่อน จึงจะได้รับเอกสารเพื่อนำไปออกสินค้าจากคลังสินค้าได้ การเปิด Letter of Credit

นักธุรกิจและประชาชนทั่วไปสามารถเปิด Letter of credit (L/C) กับธนาคารพาณิชย์ของต่างประเทศ ธนาคารร่วมทุน และธนาคารพาณิชย์ของรัฐ 2 แห่ง ได้แก่ ธนาคารการค้าต่างประเทศ และธนาคารพัฒนาลาว แต่ผู้มีบัญชีเงินฝากเป็นเงินตรา ต่างประเทศ จะสามารถเปิด

L/C เพื่อสั่งสินค้าเข้าได้สะดวกกว่าผู้ที่ไม่ม่เงินฝากเป็นเงินตราต่างประเทศ ภาคเอกชน และรัฐวิสาหกิจนิยมเปิด L/C กับธนาคารการค้าต่างประเทศ คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 80 ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 20 นิยมเปิด L/C กับธนาคารอื่น สำหรับหลักประกันและค่าธรรมเนียมในการเปิด L/C ของธนาคารแต่ละแห่งแตกต่างกัน ดังนี้

#### **ธนาคารการค้าต่างประเทศ**

**หลักประกัน:** ลูกค้านำเงินสดมาเป็นหลักประกันเต็ม 100 % ของมูลค่าตาม L/C

**ค่าธรรมเนียมในการเปิด L/C:** ประมาณร้อยละ 0.2 ต่อ 3 เดือน หรือต่ำสุดประมาณ 10-15 ดอลลาร์ ฝรั่ง. ต่อ 3 เดือน และสูงสุด 200 ดอลลาร์ ฝรั่ง. ต่อ 3 เดือน

**ระยะเวลาในการเปิด:** L/C ประมาณ 3 สัปดาห์ นับจากวันที่มีเอกสารครบถ้วน

#### **ธนาคารพาณิชย์ไทยทั่วไปในลาว**

**หลักประกัน :** ลูกค้านำเงินสดมาเป็นหลักประกันเต็ม 30 %-100 % ของมูลค่า ตาม L/C

**ค่าธรรมเนียมในการเปิด :** L/C ประมาณร้อยละ 0.25 ต่อ 3 เดือน

**ระยะเวลาในการเปิด L/C :** ประมาณ 3 สัปดาห์ นับจากวันที่มีเอกสารครบถ้วน

#### **ความสัมพันธ์ด้านการเงินการธนาคาร**

ธนาคารแห่งประเทศไทยได้ให้ความช่วยเหลือธนาคารชาติลาว ทั้งในรูปคำแนะนำเกี่ยวกับการวางแผนและบริหารนโยบายการเงินและการคลัง การฝึกอบรมพนักงาน การศึกษาสภาวะการค้าชายแดนร่วมกัน และการจัดหลักสูตร MBA แก่พนักงานธนาคารชาติลาว ( โดยร่วมมือกับมหาวิทยาลัย ธรรมศาสตร์) และเมื่อวันที่ 23 พฤศจิกายน 2546 ธนาคารแห่งประเทศไทยกับธนาคารแห่งสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว ได้ลงนามในบันทึกความเข้าใจเกี่ยวกับการอำนวยความสะดวกและการสร้างความเชื่อมั่น ในการชำระเงินระหว่างสองประเทศ ทั้งนี้ ในปัจจุบัน มีธนาคารไทยเปิดสาขาที่เวียงจันทน์ 5 แห่ง คือ ธนาคารไทยพาณิชย์ ธนาคารทหารไทย ธนาคารกรุงเทพ ธนาคารกรุงไทย และธนาคารกรุงศรีอยุธยา

เมื่อวันที่ 17 สิงหาคม 2547 ม.ร.ว. ปรีดิยาธร เทวกุล ผู้ว่าการธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.)และ ฯพณฯ ท่านพุมิ ทิบพะวอน ผู้ว่าการธนาคารแห่งสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชน สปป.ลาว (ธนาคารชาติ สปป.ลาว) ได้ลงนามความตกลงทางการเงิน 2 ฉบับ ฉบับแรกเกี่ยวกับการแลกเปลี่ยนเงินกับและเงินบาทในวงเงิน 500 ล้านบาท ส่วนฉบับที่สองเกี่ยวข้องกับการสนับสนุนสภาพคล่องทางการเงินระหว่างสองประเทศ เพื่อให้การค้าขายระหว่างไทยและ สปป.ลาวมูลค่ากว่า 2 หมื่นล้านบาทมีความคล่องตัวมากยิ่งขึ้น

ข้อตกลงฉบับแรกธนาคารแห่งประเทศไทยต้องการสนับสนุนสภาพคล่องให้แก่ธนาคารชาติ สปป.ลาว โดยเปิดโอกาสให้ สปป.ลาวสามารถขอแลกเปลี่ยนเงินสกุลดอลลาร์เป็นเงินสกุลบาท และเงินสกุลกีบเป็นเงินบาท โดยไม่มีการจำกัดวงเงิน เพื่อสร้างความเชื่อมั่นในเงินสกุลท้องถิ่นของทั้งสองประเทศ ในการชำระสินค้าและการลงทุน รวมทั้งเพื่อลดความผันผวนของเงินสกุลหลักอย่างดอลลาร์สหรัฐ ส่วนฉบับที่สอง ทั้งสองประเทศจะสวอป (SWAP) เงินกีบและเงินบาทในวงเงิน 500 ล้านดอลลาร์ โดยทาง สปป.ลาวและไทยจะส่งมอบเงินเข้าบัญชีระหว่างกัน ในอัตราที่เทียบเท่ากับวงเงินที่ตั้งไว้ ซึ่งไทยจะนำเงินไปบาทเข้าบัญชีธนาคารชาตินาว และ สปป.ลาวจะนำเงินกีบมาฝากไว้ในบัญชีที่เปิดไว้กับธนาคารแห่งประเทศไทย ซึ่งหาก สปป.ลาวสามารถนำเงินจากการสวอปไปใช้ได้เมื่อมีความจำเป็น

การทำข้อตกลงกันในครั้งนี้ ช่วยให้การค้าขายระหว่างไทยกับสปป.ลาวขยายตัวมากยิ่งขึ้น ประชาชนของสองประเทศจะหันมาถือเงินบาทและเงินกีบด้วยความเชื่อมั่น หลังจากที่ตั้งนามในสัญญาแล้ว การเปิด L/C จะใช้เป็นเงินสกุลบาทหรือกีบก็ได้ ไม่จำเป็นต้องใช้เงินสกุลดอลลาร์สหรัฐอย่างในอดีต โดยใช้อัตราแลกเปลี่ยนที่ 265 กีบต่อหนึ่งบาท เป็นอัตรากลางในการคำนวณ เมื่อมีการแลกเปลี่ยนเงินสกุลของแต่ละประเทศ

## 4.2 ธนาคารพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมแห่งประเทศไทย (SME BANK)

### ระบบของธนาคารที่ให้การสนับสนุนการค้าชายแดน

#### 1.1 โครงการสินเชื่อพัฒนาอุตสาหกรรมภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

เพื่อให้การส่งเสริมและสนับสนุนการเพิ่มขีดความสามารถในการให้บริการสินเชื่อแก่ผู้ประกอบการ SMEs ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือโดยใช้แหล่งทุนร่วมกันระหว่างเงินกองทุนโครงการเพิ่มขีดความสามารถในการส่งเสริมอุตสาหกรรม (Small Scale Industry Development Project: SSID) ส่วนหนึ่งกับเงินทุนของธนาคารส่วนหนึ่ง และได้รับความเห็นชอบในหลักการดังกล่าวจากคณะกรรมการจัดการครั้งที่ 12/2550 วันที่ 16 พฤษภาคม 2550

#### วัตถุประสงค์การกู้ยืม

เพื่อลงทุนในการจัดตั้ง ขยาย ปรับปรุง และหมุนเวียนในกิจการ รวมทั้งเพื่อ Refinance กับสถาบันการเงินอื่น (ยกเว้นการ Refinance หนี้เดิมของธนาคาร)

## กลุ่มลูกค้าเป้าหมายของโครงการ

1.เป็นผู้ประกอบการที่มีสถานประกอบการตั้งอยู่ในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ทั้งที่เป็นบุคคลธรรมดา / นิติบุคคล หรือวิสาหกิจชุมชนที่จดทะเบียนกับกรมส่งเสริมการเกษตร กระทรวงเกษตรและสหกรณ์ โดย

1.1) เป็นผู้ประกอบการประเภทอุตสาหกรรมขนาดกลางและขนาดย่อม ที่ผ่านการพัฒนาจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) หรือหน่วยงานในกำกับ/ในความร่วมมือของ กระทรวงอุตสาหกรรม หรือ

1.2) เป็นผู้ประกอบการ SMEs ที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) หรือ ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาคให้การรับรองว่าผ่านการอบรมในโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการ ใหม่ (NEC) หรือ ผ่านการบ่มเพาะธุรกิจจากศูนย์บ่มเพาะธุรกิจในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ หรือ เป็นผู้ประกอบการในกลุ่มธุรกิจที่ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาค คัดเลือกว่ามีศักยภาพในการ พัฒนาต่อยอดในเชิงธุรกิจ ทั้งนี้ให้ครอบคลุมผู้ประกอบการธุรกิจประเภทการค้าและบริการ ตามคำ จำกัดความของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม หรือ SMEs หรือ

1.3) เป็นผู้ประกอบการอื่น ๆ ตามที่คณะกรรมการกำกับโครงการเพิ่มขีด ความสามารถในการส่งเสริมอุตสาหกรรม (SSID) พิจารณานุมัติเพิ่มเติม

2. คุณสมบัติอื่น ๆ ของผู้กู้ให้เป็นไปตามระเบียบของธนาคาร

### วงเงินสินเชื่อรวมของโครงการ

จำนวน 200 ล้านบาท (แบ่งเป็นเงินกองทุนโครงการ SSID จำนวน 80 ล้านบาท และเงินทุนของธนาคาร จำนวน 120 ล้านบาท)

### ระยะเวลาสิ้นสุดโครงการ

จนกว่าจะหมดเงินกองทุนโครงการ SSID

### ระยะเวลากู้ยืม

ระยะเวลากู้ยืมสูงสุดไม่เกิน 10 ปี โดยมีระยะเวลาผ่อนปรนการชำระคืนเงินต้นไม่เกิน 1 ปี

วงเงินสินเชื่อต่อราย ไม่เกิน 5 ล้านบาทต่อราย โดยแบ่งวงเงินกู้ยืมออกเป็นดังนี้

1. วงเงินกู้ไม่เกิน 2 ล้านบาทแรกต่อราย ให้กู้จากเงินกองทุนโครงการ SSID
2. วงเงินกู้เฉพาะส่วนที่เกินกว่า 2 ล้านบาท แต่ไม่เกิน 5 ล้านบาทต่อราย
3. กรณีเป็นลูกหนี้เดิมของธนาคาร วงเงินสินเชื่อรวมทั้งหมด (รวมวงเงินที่ขอ อนุมัติครั้งนี้) ต้องไม่เกิน 15 ล้านบาทต่อราย

## อัตราดอกเบี้ย

1. วงเงินกู้จากเงินกองทุนโครงการ SSID คิดดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 4.5 ต่อปี
2. วงเงินกู้จากเงินทุนธนาคาร คิดอัตราดอกเบี้ยตามความเสี่ยงของโครงการ (CRR) หรืออัตราดอกเบี้ยของแต่ละโครงการสินเชื่อนโยบายของธนาคาร
3. อัตราดอกเบี้ยชนิดใด ให้คิดดอกเบี้ยอัตราชนิดตามที่ธนาคารกำหนด

## ค่าธรรมเนียม และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง

1. ค่าธรรมเนียมวิเคราะห์โครงการ (Front End Fee) ให้เรียกเก็บดังนี้
  - 1) วงเงินกู้จากเงินกองทุนโครงการ SSID ยกเว้นค่าธรรมเนียมวิเคราะห์โครงการ
  - 2) วงเงินกู้จากเงินทุนธนาคาร ให้เรียกเก็บค่าธรรมเนียมวิเคราะห์โครงการตามอัตราปกติที่ธนาคารกำหนด ยกเว้นกรณีที่มีปริญญาธุรกิจก่อกำหนด / ให้คำปรึกษาการจัดทำแผนธุรกิจตามโครงการ Alliance Lane ให้เรียกเก็บตามอัตราที่ธนาคารกำหนด ลด ร้อยละ 0.5 ของวงเงินสินเชื่อที่ได้รับอนุมัติ

2. ค่าธรรมเนียมและค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ให้เรียกเก็บตามที่ธนาคารกำหนด

## เอกสารเพิ่มเติมประกอบการขอกู้ (ถ้ามี)

1. หนังสือรับรองการผ่านการอบรมในโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่ (NEC) หรือเป็นผู้ประกอบการในกลุ่มธุรกิจที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม หรือศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาค คัดเลือกว่ามีศักยภาพในการพัฒนาเพื่อต่อยอดในเชิงธุรกิจ หรือ
2. หนังสือรับรองการผ่านการพัฒนาจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) หรือหน่วยงานในกำกับ/ในความร่วมมือของกระทรวงอุตสาหกรรม

## หลักประกัน

วงเงินกู้จากเงินกองทุนโครงการ SSID ให้ใช้หลักประกันตามเกณฑ์ ดังนี้

- 1) วงเงินกู้ไม่เกิน 1 ล้านบาท กำหนดให้ใช้บุคคลธรรมดา/นิติบุคคลค้ำประกันโดยพิจารณาตามคุณสมบัติและหลักเกณฑ์ตามแต่กรณีดังนี้
  - 1.1) วงเงินกู้ตั้งแต่ 10,000 บาท แต่ไม่เกิน 500,000 บาท
    - 1.1.1) กรณีบุคคลธรรมดาค้ำประกัน
      - เป็นข้าราชการตั้งแต่ระดับ 4 ขึ้นไป หรือพนักงานรัฐวิสาหกิจที่มีระดับเทียบเท่า จำนวน 2 คน หรือตั้งแต่ระดับ 6 ขึ้นไป จำนวน 1 คน หรือ
      - เป็นพนักงานผู้มีรายได้ประจำของบริษัท หรือองค์กรเอกชน ซึ่ง

มีระยะเวลาการทำงานในบริษัท/องค์กรเอกชนมาไม่น้อยกว่า 1 ปี และมีรายได้สุทธิที่ปรากฏในใบแจ้งเงินเดือนไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินที่ค้ำประกัน จำนวน 1 คน หรือ

- เป็นผู้ที่มีอาชีพอิสระซึ่งดำเนินการมาไม่น้อยกว่า 1 ปี โดยมีรายได้สุทธิไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินสินเชื่อที่ค้ำประกัน จำนวน 1 คน

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทางกฎหมาย ทั้งนี้ต้องไม่เป็นลูกหนี้ หรือผู้ค้ำประกันสินเชื่ออื่นอยู่กับธนาคาร ยกเว้นลูกหนี้รายที่ประวัติการผ่อนชำระดี ไม่มียอดค้างชำระ สามารถเข้าร่วมค้ำประกันได้ แต่ภาระการค้ำประกันเมื่อรวมกับยอดหนี้ที่มีอยู่ขณะนั้น ๆ ต้องไม่เกินวงเงินกู้สูงสุดต่อรายที่ธนาคารกำหนด

#### 1.1.2) กรณีนิติบุคคลค้ำประกัน

- เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์ และมีผลประกอบการที่ตรวจสอบได้ว่ามีฐานะมั่นคง

- วงเงินค้ำประกันรวมต้องไม่เกินร้อยละ 80 ของสินทรัพย์สุทธิของนิติบุคคลนั้น

- ดำเนินกิจการต่อเนื่อง 3 ปี

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทางกฎหมาย

#### 1.2) วงเงินกู้ตั้งแต่ 500,000 บาท แต่ไม่เกิน 1,000,000 บาท

##### 1.2.1) กรณีบุคคลธรรมดาค้ำประกัน

- เป็นข้าราชการตั้งแต่ระดับ 6 ขึ้นไป หรือพนักงานรัฐวิสาหกิจที่มีระดับเทียบเท่า จำนวน 2 คน หรือ

- เป็นพนักงานผู้มีรายได้ประจำของบริษัท หรือองค์กรเอกชน ซึ่งมีระยะเวลาการทำงานในบริษัท/องค์กรเอกชนมาไม่น้อยกว่า 1 ปี และมีรายได้สุทธิที่ปรากฏในใบแจ้งเงินเดือนไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินที่ค้ำประกันจำนวน 2 คน หรือ

- เป็นผู้ที่มีอาชีพอิสระซึ่งดำเนินการมาไม่น้อยกว่า 1 ปี โดยมีรายได้สุทธิไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินสินเชื่อที่ค้ำประกัน จำนวน 2 คน

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทางกฎหมาย ทั้งนี้ต้องไม่เป็นลูกหนี้ หรือผู้ค้ำประกันสินเชื่ออื่นอยู่กับธนาคาร ยกเว้นลูกหนี้รายที่ประวัติการผ่อนชำระดี ไม่มียอดค้างชำระ สามารถเข้าร่วมค้ำประกันได้ แต่ภาระการค้ำประกันเมื่อรวมกับยอดหนี้ที่มีอยู่ขณะนั้น ๆ ต้องไม่เกินวงเงินกู้สูงสุดต่อรายที่ธนาคารกำหนด

##### 1.2.2) กรณีนิติบุคคลค้ำประกัน

- เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์ และมีผล

ผู้ประกอบการที่ตรวจสอบได้ว่ามีฐานะมั่นคง

- วงเงินค้ำประกันรวมต้องไม่เกินร้อยละ 80 ของสินทรัพย์สุทธิ

ของนิติบุคคลนั้น

- ดำเนินกิจการต่อเนื่อง 3 ปี

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทาง

กฎหมาย

2) วงเงินกู้ตั้งแต่ 1 ล้านบาท แต่ไม่เกิน 2 ล้านบาท ให้ใช้หลักเกณฑ์การค้ำประกัน

ตามเกณฑ์สินเชื่อกติของธนาคาร

วงเงินกู้จากเงินทุนธนาคาร ให้เป็นไปตามระเบียบของธนาคาร

## 1.2 บริการร่วมลงทุน (JOINT VENTURE)

ความหมายของการร่วมลงทุน คือ การร่วมการลงทุนโดยเป็นหุ้นส่วนโครงการ เพื่อที่จะ เสริมสร้างกิจการ หรือ โครงการ ให้มีความสมบูรณ์ และแข็งแกร่งขึ้น อีกทั้งเป็นการ แลกเปลี่ยน และเสริมจุดแข็ง (Sharing Strengths) เพื่อให้ธุรกิจนั้น สามารถสร้างความได้เปรียบ และมีความ สามารถในการ แข่งขันเพื่อบรรลุเป้าหมายเพื่อความสำเร้จของ โครงการ

### 1.2.1 หลักเกณฑ์การขอรับบริการร่วมลงทุน

ตารางที่ 4.1 : หลักเกณฑ์การขอรับบริการร่วมลงทุน

หลักเกณฑ์การขอรับบริการร่วมลงทุน	
1.	สนับสนุนการเงินแก่ SMEs ในรูปการเข้าร่วมลงทุน (Equity Financing) ในโครงการที่มีศักยภาพ เพื่อช่วยเสริมสร้างความแข็งแกร่งทางการเงิน ลดค่าใช้จ่ายทางด้านดอกเบี้ยและช่วยปรับปรุง อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio) ให้ต่ำลง
2.	สามารถให้คำแนะนำทางด้านธุรกิจและการจัดการแก่ SMEs ให้มีระบบการจัดการภายในกิจการที่ดี (Good Corporate Governance) มีความ โปร่งใส (Transparency) เป็นที่เชื่อถือต่อสาธารณะ โดยทั่วไป
3.	เพิ่มขีดความสามารถของ SMEs ให้สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนจากสถาบันการเงิน ในระบบที่มี ดันทุนต่ำ โดยเฉพาะธุรกิจที่เกิดจากผลงานวิจัย หรือธุรกิจใหม่ที่เป็นธุรกิจยุทธศาสตร์การพัฒนา ของประเทศ
4.	พัฒนาและส่งเสริมให้ SMEs มีความเข้มแข็งและเติบโต เป็นการเตรียมความพร้อมของธุรกิจ เพื่อที่จะสามารถระดมทุนในตลาดทุน เช่น ตลาดหลักทรัพย์ใหม่ (MAI) หรือ ตลาดหลักทรัพย์แห่ง ประเทศไทย

## 1.2.2 หลักเกณฑ์การร่วมลงทุน

ตารางที่ 4.2 : หลักเกณฑ์การร่วมลงทุน

หลักเกณฑ์การร่วมลงทุน	
1.	ร่วมลงทุนในธุรกิจหรือโครงการที่เป็น SMEs ที่มีสินทรัพย์ถาวรไม่เกิน 200 ล้านบาท (ไม่รวมที่ดิน) ณ วันที่เข้าร่วมโครงการ
2.	ร่วมลงทุนในธุรกิจโดยเข้าไปถือหุ้นในสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 49 ของทุนจดทะเบียนหลังร่วมลงทุนแล้ว และไม่เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ที่สุดของ SMEs
3.	วงเงินร่วมลงทุน ไม่เกินรายละ 50 ล้านบาท และวงเงินร่วมลงทุนรวมเงินให้สินเชื่อไม่เกินรายละ 100 ล้านบาท
4.	เป็นการลงทุนระยะยาว มีระยะเวลาขึ้นอยู่กับสถานะของ SMEs ซึ่งระยะเวลาลงทุนและปริมาณเงินร่วมลงทุนขึ้นอยู่กับความเหมาะสมของแต่ละโครงการ
5.	ธนาคารฯ จะเข้าซื้อหุ้นเพิ่มทุนในราคาตามมูลค่าที่ตราไว้ ( Par Value ) ในกรณีที่บริษัทจัดตั้งใหม่ หรือหาก SMEs มีผลการดำเนินงานขาดทุนสะสม จะต้องล้างขาดทุนสะสมก่อน แล้วจึงเพิ่มทุนเพื่อให้ธนาคารฯ เข้าไปถือหุ้น ธนาคารฯ อาจเข้าซื้อหุ้นเพิ่มทุนในราคา มูลค่า ตามบัญชี ( Book Value ) ในกรณีที่ SMEs มีกำไรสะสมอยู่
6.	การออกตัวจะอยู่ในรูปของการขายหุ้นคืนให้แก่เจ้าของเดิมในราคามูลค่าตามบัญชี (Book Value) หรือราคาต้นทุนของธนาคารฯ บวก MLR ของธนาคารฯ เฉลี่ยคำนวณตามระยะเวลาที่ธนาคารฯ ชำระค่าหุ้นแล้ว แล้วแต่ราคาใดจะสูงกว่า หรือขายในราคาตลาด (Market Value) หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ใหม่ (MAI) หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้ว
7.	ธนาคารฯ จะจัดส่งตัวแทนเข้ามาเป็นกรรมการของ SMEs อย่างน้อย 1
8.	ก่อนได้รับการร่วมลงทุน SMEs ต้องให้ผู้สอบบัญชีที่ได้รับความเห็นชอบจาก กสท. ทำ Due Diligence โดยการตรวจสอบทรัพย์สิน หนี้สิน ภาระผูกพันต่าง ๆ และนิติกรรมสัญญาของ SMEs และหรือผู้ประเมินราคาทรัพย์สินที่ได้รับความเห็นชอบจาก กสท. ทำการประเมินราคาทรัพย์สิน
9.	SMEs จะต้องเสียค่าธรรมเนียมในการวิเคราะห์โครงการร่วมลงทุน 2 ครั้ง ครั้งแรกหลังวันที่อนุมัติหลักการร่วมลงทุน โดยจ่ายในอัตราร้อยละ 0.25 ของวงเงินร่วมลงทุนที่ได้รับอนุมัติ และครั้งที่สองในวันที่ได้รับชำระค่าหุ้นจากธนาคารฯ โดยจ่ายในอัตราร้อยละ 0.25 ของวงเงินร่วมลงทุนที่ได้รับอนุมัติ



### 1.2.3 SMEs ที่เข้าข่ายการให้บริการร่วมลงทุน

SMEs ที่อยู่ในอุตสาหกรรมกลุ่มเป้าหมาย 13 สาขา (อาหาร และอาหารสัตว์ สิ่งทอและเครื่องนุ่งห่ม รองเท้าและเครื่องหนัง ไม้และเครื่องเรือน ยาและเคมีภัณฑ์ ยางพาราและผลิตภัณฑ์ยาง ผลิตภัณฑ์พลาสติก เซรามิกส์และแก้ว เครื่องใช้ไฟฟ้าและอิเล็กทรอนิกส์ ยานยนต์และชิ้นส่วน อัญมณีและเครื่องประดับ เหล็กและเหล็กกล้า ปิโตรเคมี อุตสาหกรรมท่องเที่ยวหรือพินบ้าน และอุตสาหกรรมที่เกิดจากการวิจัยและพัฒนา)

SMEs ที่มีลักษณะดังต่อไปนี้

1. มี Technology ที่ขาดแคลน – มีนวัตกรรม
2. มีมูลค่าเพิ่มสูง (high value-added) – สร้างเงินตราต่างประเทศและลดการพึ่งพาการนำเข้า

3. สร้างงานในชนบท – เสริมสร้างคุณภาพสิ่งแวดล้อม

ไม่สนับสนุน SMEs ที่มีลักษณะดังต่อไปนี้

1. ก่อปัญหาสิ่งแวดล้อม – ละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา
2. ขัดศีลธรรม – เป็นภัยต่อสังคม
3. ธุรกิจไม่โปร่งใส - มีภาวะล้มตลาครุนแรง

### 1.2.4 การเตรียมตัวของผู้สนใจขอรับการพิจารณาให้บริการร่วมลงทุน

1. มีความพร้อมที่จะจดทะเบียนเป็นนิติบุคคล
2. มีความตั้งใจที่จะพัฒนากิจการให้เข้าสู่ระบบมาตรฐาน ( มีงบการเงินที่โปร่งใส ตรวจสอบได้ )
3. พร้อมที่จะมีหุ้นส่วนใหม่
4. มีเป้าหมายในการทำธุรกิจที่ชัดเจน
5. มีแผนธุรกิจ หรือพร้อมจัดทำแผนธุรกิจ (Business Plan)

### 1.2.5 การเตรียมข้อมูลและเอกสารเพื่อรับการพิจารณาให้บริการร่วมลงทุน

1. ข้อมูลของกิจการ แผนการดำเนินการ โครงสร้างของกิจการ
2. ข้อมูลเบื้องต้น ด้านการบริหารจัดการ การตลาด การผลิต
3. ผลการดำเนินงานที่ผ่านมา และประมาณการทางการเงิน 5 ปี
4. มูลค่าโครงการรวม เงินลงทุนส่วนของผู้ประกอบการและวงเงินที่ต้องการเพิ่มเติม
5. แผนธุรกิจ ( Business Plan )

สถานที่ติดต่อธนาคารพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลาง และขนาดย่อมแห่งประเทศไทย (SME BANK)

(สามารถตรวจสอบได้จาก ภาคผนวก 1 หน้าที่ 136-146)

## 4.3 แนวทางสนับสนุนของธนาคารเพื่อการส่งออก และนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK)

### 1. บริการเงินทุนหมุนเวียน

#### 1.2 สินเชื่อพิเศษสำหรับผู้ส่งออกรายย่อย

เป็นวงเงินสินเชื่อพิเศษที่ ธสน. ให้กู้เป็นสกุลเงินบาทแก่ผู้ส่งออกรายย่อยและ SMEs ที่มี ยอดส่งออกไม่เกิน 100 ล้านบาทต่อปี เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการจัดเตรียมสินค้าทั้งช่วง ก่อนและหลังการส่งออก โดยจะได้รับวงเงินกู้สูงสุดไม่เกิน 10 ล้านบาทต่อรายในอัตราดอกเบี้ย พิเศษ

#### การอนุมัติวงเงิน

1. ผู้ส่งออกที่มียอดส่งออกไม่เกิน 50 ล้านบาทต่อปี จะได้รับอนุมัติวงเงินสูงสุด ไม่เกิน 5 ล้านบาทต่อราย
2. ผู้ส่งออกที่มียอดส่งออกเกิน 50 ล้านบาทต่อปี แต่ไม่เกิน 100 ล้านบาทต่อปี จะได้รับอนุมัติวงเงินสูงสุดไม่เกิน 10 ล้านบาทต่อราย

อัตราดอกเบี้ย Prime Rate - 0.5% ต่อปี

#### การใช้จ่ายเงินและเอกสารประกอบการเบิกถอนเงินกู้

1. ช่วงก่อนการส่งออก (Pre-shipment)  
ส่งออกยื่น L/C, P/O, Contract เพื่อเบิกกู้ โดยให้เบิกกู้ได้ไม่เกิน 80% ของ มูลค่า L/C และไม่เกิน 70% ของมูลค่า P/O หรือ Contract
2. ช่วงหลังการส่งออก (Post-shipment)  
ผู้ส่งออกยื่น Usance Bill เพื่อเบิกกู้ โดยให้เบิกกู้ได้ไม่เกิน 90% ของมูลค่า Usance Bill พร้อมกับออกตั๋วสัญญาใช้เงิน (P/N) ตามจำนวนที่เบิกกู้ ระยะเวลาไม่เกิน 120 วัน (Pre + Post) ให้แก่ ธสน.

#### คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ

1. เป็นผู้ส่งออกประเภท SMEs ที่มีศักยภาพในการส่งออก
2. เป็นผู้ส่งออกที่ดำเนินการส่งออกมาแล้วไม่ต่ำกว่า 2 ปี
3. เป็นผู้ส่งออกที่มียอดการส่งออกไม่เกิน 100 ล้านบาทต่อปี
4. ไม่เป็นลูกค้าย NPL ของสถาบันการเงิน
5. มีส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นบวก และมีผลประกอบการที่น่าพอใจ

### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. L/C หรือ คำสั่งซื้อ (P/O) หรือสัญญาซื้อขาย (Contract)
3. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
4. งบการเงินและ Bank Statement
5. หลักประกัน

### 1.2 สินเชื่อส่งออกทันที

เป็นวงเงินหมุนเวียนเพื่อให้ผู้ส่งออกรายย่อย และ/หรือรายใหม่นำเงินไปใช้ในการจัดเตรียมสินค้าก่อนส่งออก โดยให้กู้เป็นจำนวนเงินไม่เกินรายละ 2 ล้านบาท และมีหลักประกันเป็นการค้ำประกันส่วนบุคคลของกรรมการ

#### การใช้วงเงิน

1. ผู้ส่งออกต้องเข้าหลักเกณฑ์ในการพิจารณาดังต่อไปนี้
  - ไม่เป็นลูกหนี้ NPL ของธนาคารหรือสถาบันการเงินอื่น
  - มีสัดส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นบวก
  - ได้รับ L/C ที่เปิดมาจากธนาคารที่ ธสน. ยอมรับ
2. หลังจากที่ ธสน. ได้กำหนดวงเงินและจัดทำสัญญาเรียบร้อยแล้ว ผู้ส่งออกสามารถนำ L/C มาขอเบิกเงินกู้ได้ไม่เกิน 80% ของมูลค่า โดยมีระยะเวลาการชำระหนี้คืนไม่เกิน 90 วัน

### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. L/C
3. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
4. งบการเงินและ Bank Statement
5. การค้ำประกันส่วนบุคคลของกรรมการบริษัท

### 1.3 สินเชื่อผู้ผลิตเพื่อการส่งออก

เป็นวงเงินหมุนเวียนเพื่อใช้ในการผลิตสินค้าให้แก่ผู้ส่งออกทางอ้อม และ/หรือผู้ผลิตเพื่อผู้ส่งออก ให้สามารถนำเอกสารการสั่งซื้อที่ได้รับจากผู้ส่งออก และ/หรือสำเนาใบกำกับสินค้าที่ได้มีการเซ็นรับสินค้าแล้วมาขอรับการสนับสนุนทางการเงินจากธนาคาร รวมถึงการนำเข้าวัตถุดิบมาผลิตให้แก่ผู้ส่งออก

### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. รายชื่อผู้ส่งออก
3. Domestic L/C/สัญญาซื้อขาย หรือคำสั่งซื้อที่ได้รับจากผู้ส่งออก/ใบกำกับสินค้าที่ได้มีการเซ็นรับสินค้าแล้ว
4. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
5. งบการเงินและ Bank Statement
6. หลักประกัน

#### 1.4 สินเชื่อส่งออกเพิ่มค่า

เป็นเงินทุนหมุนเวียนทั้งก่อนและหลังการส่งออก พร้อมให้สิทธิพิเศษในการใช้บริการประกันการส่งออก หากผู้ส่งออกมาขึ้นความประสงค์ขอใช้บริการประกันการส่งออกภายใน 1 เดือนนับจากวันที่ลงนามในสัญญา เพื่อสนับสนุนทางการเงินแก่ผู้ส่งออกและสร้างความมั่นใจในการขยายการส่งออกไปสู่ผู้ซื้อใหม่/ตลาดใหม่ รวมทั้งเพิ่มความสามารถในการแข่งขันในตลาดโลก โดย ธสน. จะคุ้มครองความเสี่ยงในกรณีที่มิได้รับชำระเงินค่าสินค้าจากผู้ซื้อในต่างประเทศหรือธนาคารผู้เปิด L/C ซึ่งผู้ส่งออกจะได้รับค่าสินไหมทดแทนจาก ธสน. ตามเงื่อนไขและอัตราที่กำหนด เหมาะสำหรับผู้ส่งออกวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) และผู้ส่งออกทั่วไปที่มีศักยภาพในทางธุรกิจ

#### สิทธิพิเศษ

ลูกค้าที่เข้าร่วมโครงการ และยื่นขอใช้บริการประกันการส่งออกจะได้รับส่วนลดค่าวิเคราะห์ข้อมูล เหลือเพียง 500 บาทต่อผู้ซื้อ 1 รายหรือธนาคารผู้เปิด L/C 1 ราย และได้รับการพิจารณาค่าเบี้ยประกันในอัตราพิเศษเป็นเวลา 1 ปี นับจากวันที่ลงนามในกรมธรรม์

#### คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ

1. เป็นผู้ส่งออกประเภท SME ที่มีวงเงินสินเชื่อรวมกับ ธสน. ไม่เกิน 15 ล้านบาท/ราย
2. เป็นผู้ส่งออกประเภท SME ที่มีวงเงินสินเชื่อรวมกับ ธสน. ไม่เกิน 15 ล้านบาท/ราย

#### การกำหนดวงเงิน

- วงเงินรวมทุกสินเชื่อ ไม่เกิน 15 ล้านบาท/ราย

#### เงื่อนไขการให้บริการ

1. เงื่อนไขการชำระเงินเป็นแบบ L/C Sight, L/C Term, D/P Sight, D/P Term

และ D/A

2. ระยะเวลาการยื่นความประสงค์เพื่อใช้สิทธิพิเศษบริการประกันการส่งออก  
ลูกค้าต้องแจ้งความประสงค์ขอใช้บริการประกันการส่งออกภายใน 1 เดือนนับจากวันที่ลงนามใน  
สัญญา

3. ต้องมีผู้ซื้อที่ได้รับอนุมัติรับประกันตั้งแต่ 3 รายขึ้นไป  
การใช้วงเงิน

1. ช่วงก่อนการส่งออก (Pre-shipment) ผู้ส่งออกยื่น L/C, P/O หรือ Contract เพื่อ  
เบิกกู้ โดยให้เบิกกู้ได้ไม่เกิน 80% ของมูลค่า L/C และไม่เกิน 70% ของมูลค่า P/O หรือ Contract

2. ช่วงหลังการส่งออก (Post-shipment) ทรส. รับซื้อตัวตามมาตรฐานของ  
ธนาคาร

หลักประกัน

1. หลักประกันตามความเหมาะสม
2. ผู้บริหาร/เจ้าของกิจการค้าประกัน
3. โอนสิทธิ์ในการรับค่าสินไหมทดแทนให้ ทรส.

ตารางที่ 4.3 : เงื่อนไขความคุ้มครองของการรับประกัน

การค้า	การเมือง
<ul style="list-style-type: none"> <li>• ผู้ซื้อล้มละลาย</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• การควบคุมการโอนเงินจากประเทศผู้ซื้อมายังประเทศไทย</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• ผู้ซื้อปฏิเสธการชำระเงิน</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• การเพิกถอนใบอนุญาตนำเข้า หรือห้ามนำเข้า</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• ผู้ซื้อไม่รับมอบสินค้า</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• เกิดสงคราม ปฏิวัติ รัฐประหาร</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• ธนาคารล้มละลาย</li> </ul>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• ธนาคารไม่ชำระเงินตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ใน L/C</li> </ul>	

อัตราความคุ้มครอง

1. ความเสี่ยงทางการค้า 85% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น
2. ความเสี่ยงทางการเมือง 90% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น

หมายเหตุ การรับประกันเริ่มคุ้มครองเมื่อลูกค้าชำระค่าเบี้ยประกัน

#### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. ข้อมูลเกี่ยวกับผู้ซื้อในต่างประเทศ (รายชื่อ/ปริมาณการค้า ฯลฯ)
3. สัญญาซื้อขายหรือคำสั่งซื้อ
4. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
5. งบการเงินและ Bank Statement
6. หลักประกัน

#### 1.5 บริการสนับสนุนการนำเข้าสินค้าเพื่อการส่งออก

เป็นบริการที่มีจุดมุ่งหมายในการรองรับการนำเข้าสินค้าจากผู้ขายในประเทศหนึ่ง เพื่อส่งออกไปยังผู้ซื้อในอีกประเทศหนึ่ง ทั้งนี้ เพื่อเสริมโอกาสให้ประเทศไทยได้พัฒนาขึ้นเป็นศูนย์กลางการค้าในภูมิภาค ภายใต้บริการนี้ ธสน. จะเปิดให้ L/C เพื่อสั่งซื้อสินค้าจากประเทศผู้ขาย สำหรับส่งออกไปยังประเทศผู้ซื้อ โดย ธสน. จะให้สินเชื่อระยะสั้นที่มีกำหนดเวลาชำระคืน สอดคล้องกับกำหนดเวลาที่จะได้รับชำระเงินจากการส่งออก

#### การใช้วงเงิน

1. ธสน. กำหนดวงเงินในการนำเข้าเพื่อการส่งออก
2. ผู้ส่งออกสามารถขอให้ ธสน. เปิด L/C เพื่อนำเข้าสินค้าสำหรับการส่งออก ตามคำสั่งซื้อ (P/O) หรือ L/C ที่ได้รับ
3. ระยะเวลาในการรับคืนภาระหนี้ในการนำเข้าสินค้าจะสอดคล้องกับระยะเวลาที่ได้รับชำระเงินจากการส่งออก

#### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
2. งบการเงินและ Bank Statement
3. ประวัติการส่งออก
4. L/C หรือสัญญาซื้อขาย หรือคำสั่งซื้อ
5. หลักประกัน

#### 1.6 บริการรับซื้อตัวสินค้าออก

เป็นบริการที่ผู้ส่งออกสามารถนำเอกสารการส่งออก มาขายได้ทันทีหลังจากมีการส่งสินค้าลงเรือแล้ว เพื่อให้ผู้ส่งออกนำเงินไปใช้หมุนเวียนในธุรกิจได้เร็วขึ้น ทั้งนี้จะครอบคลุมถึงการส่งออกไปยังตลาดการค้าใหม่ๆ ด้วย

### ประเภทของตั๋วสินค้าออก

เป็นตั๋วสินค้าออกภายใต้ L/C และที่ไม่มี L/C ทั้งที่มีกำหนดการชำระเงินทันที (Sight Bill) และที่มีกำหนดเวลาการชำระเงิน (Usance Bill) ไม่เกิน 180 วัน

### การใช้บริการ

ผู้ส่งออกสามารถใช้บริการนี้ได้ 3 ลักษณะ คือ

1. ใช้ต่อเนื่องจากสินค้าเพื่อเตรียมการส่งออก (PSF) ได้ทันที กล่าวคือ หลังจากที่ผู้ส่งออกส่งสินค้าลงเรือแล้ว ผู้ส่งออกสามารถนำเอกสารการส่งออกมาขายกับ ธสน. เพื่อนำเงินไปชำระหนี้เงินกู้ PSF ส่วนต่างจำนวนเงินที่เหลือคืนให้ผู้ส่งออก ในการนี้จะต้องมีการขอวงเงิน PSF ไว้ก่อน

2. ใช้ต่อเนื่องจากบริการประกันการส่งออก กล่าวคือ เมื่อผู้ส่งออกส่งสินค้าลงเรือและมาแจ้งประกันแล้ว สามารถนำตั๋วส่งออกที่มีตราประทับรับประกันมาขายได้ทันทีตามวงเงินที่มีอยู่

3. หากผู้ส่งออกไม่ได้ใช้บริการ PSF หรือบริการประกันการส่งออกแต่ต้องการใช้บริการนี้ สามารถนำตั๋วสินค้าออกมาขายกับ ธสน. ได้

กรณีตั๋วสินค้าออกภายใต้ L/C ผู้ส่งออกสามารถนำตัวมาขายหรือขายลดได้ทันที กรณีตั๋วสินค้าออกที่ไม่มี L/C ผู้ส่งออกต้องติดต่อขอวงเงินรับซื้อตัวก่อน

### Charges for Export Documentary Credit Services

ตารางที่ 4.4 : Incoming Letter of Credit

Advising Commission	500 baht
Commission for Advising of L/C Amendment	500 baht
+ Telex Charges for Responding to Opening Bank	300 baht
Confirmation Fee	Subject to arrangement
	(Min. 1,000 baht)
L/C Transfer Commission	1/8% on transferred amount
	(Min. 1,000 baht)
Fee for Assignment of Proceeds	1/8% on assigned amount
	(Min. 1,000 baht)

**ตารางที่ 4.5 : Export Bill**

Negotiation Fee	
- For Bill under L/C	800 baht
- For Bill for Collection (B/C)	500 baht
Postage	Subject to arrangement
	(Min. 300 baht)
Stamp Duty on Draft	3 baht
Telex Charges (If any)	300 baht
Foreign Bank Charges	As actually charged by foreign banks

**2. บริการทางการเงินสำหรับธุรกิจบริการการส่งออก****2.1 สินเชื่อสำหรับผู้ให้บริการ Logistic**

เป็นวงเงินเพื่อใช้ในการขยาย ปรับปรุง หรือยกระดับการให้บริการสำหรับผู้ให้บริการด้าน Logistics ในกระบวนการส่งออกของกลุ่มผู้ให้บริการด้านคลังสินค้า ศูนย์กระจายสินค้า ผู้รับจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ (Freight Forwarder) โดยแยกวงเงินเป็น 3 ประเภทได้แก่

1. วงเงินหมุนเวียน เป็นวงเงิน P/N ที่ใช้สำหรับหมุนเวียนในกิจการ โดยใช้ Invoice ที่เรียกเก็บเงินจากผู้ส่งออกเป็นเอกสารประกอบการเบิกกู้
2. วงเงินค้ำประกัน เป็นวงเงินที่ให้แก่ Air Freight Forwarder สำหรับออกหนังสือค้ำประกันต่อสายการบินในการเป็นตัวแทนขายพื้นที่ระวางสินค้าของสายการบิน โดยใช้หลักฐานการตอบรับหรือหลักฐานการเป็นตัวแทนขายพื้นที่ระวางสินค้าจากสายการบินเป็นเอกสารประกอบการเบิกกู้
3. วงเงินกู้ระยะกลาง-ยาว เป็นเงินกู้ที่ใช้ในการขยาย ปรับปรุง หรือยกระดับการให้บริการสำหรับผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์ในกระบวนการส่งออก

**คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ**

1. เป็นผู้ให้บริการ Logistics แก่ผู้ส่งออกที่จดทะเบียนและดำเนินกิจการในประเทศไทยมาแล้วไม่ต่ำกว่า 3 ปี
2. เป็นสมาชิกสามัญของสมาคมหรือองค์กรที่เกี่ยวข้องกับการขนส่งระหว่างประเทศที่ธนาคารยอมรับ เช่น สมาคมขนส่งทางอากาศระหว่างประเทศ (International Air Transport Association: IATA) สมาคมตัวแทนขนส่งสินค้าทางอากาศไทย (Thai Airfreight



Forwarders Association: TAFA) สมาคมผู้รับจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ (Thai International Freight Forwarder Association: TIFFA) หรือเป็นผู้ประกอบการที่มีชื่อเสียงและมีฐานะทางการเงินมั่นคงเป็นที่เชื่อถือและตรวจสอบได้ของวงการขนส่งระหว่างประเทศ

3. มีส่วนของผู้ถือหุ้นเกินกว่าทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว
4. ไม่เป็นลูกหนี้ที่มีปัญหาทางการเงินกับสถาบันการเงินใด

## 2.2 สินเชื่อเพื่อพัฒนาห้องปฏิบัติการตรวจสอบและวิเคราะห์คุณภาพสินค้าส่งออก

เป็นวงเงินกู้ระยะกลาง-ยาว เพื่อสนับสนุนทางการเงินแก่ผู้ส่งออก/ผู้ให้บริการแก่ผู้ส่งออก/ผู้ผลิตสินค้าส่งออก เพื่อใช้ในการขยายหรือปรับปรุงประสิทธิภาพของห้องปฏิบัติการตรวจสอบและวิเคราะห์คุณภาพสินค้าเพื่อการส่งออก เช่น ห้องปฏิบัติการตรวจวิเคราะห์ทางจุลชีววิทยา (Micro LAB) ในโรงงานสำหรับผลิตภัณฑ์อาหารและเกษตร ห้องปฏิบัติการตรวจวิเคราะห์สารปนเปื้อนสำหรับผลิตภัณฑ์ของเล่นเด็ก เป็นต้น

### คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ

1. เป็นผู้ประกอบการไทยที่จดทะเบียนและดำเนินกิจการมาแล้วไม่ต่ำกว่า 3 ปี
2. เป็นผู้ประกอบการที่มีธุรกิจเกี่ยวเนื่องกับการส่งออกหรือให้บริการแก่ผู้ส่งออก/ผู้ผลิตสินค้าส่งออก
3. มีส่วนของผู้ถือหุ้นเกินกว่าทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว
4. ไม่เป็นลูกหนี้ที่มีปัญหาทางการเงินกับสถาบันการเงินใด

## 3. บริการเกี่ยวกับการลงทุนในต่างประเทศ

### บริการสนับสนุนธุรกิจก่อสร้างในต่างประเทศ

เป็นบริการเพื่อสนับสนุนธุรกิจก่อสร้างในต่างประเทศ ซึ่งรวมไปถึงธุรกิจรับจ้างปรับปรุงและตกแต่งอาคาร ซ่อมแซมและปรับปรุงเครื่องจักร รับจ้างเป็นที่ปรึกษาทางเทคนิค เป็นต้น โดยแบ่งการให้บริการออกเป็น 3 ประเภท ได้แก่

1. เงินกู้ระยะยาว เพื่อให้ผู้กู้แก่ผู้ว่าจ้างในต่างประเทศ เพื่อใช้ว่าจ้างผู้รับเหมาไทยในการก่อสร้าง
2. สินเชื่อระยะสั้น-ปานกลาง เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการก่อสร้างในต่างประเทศ
3. การออกหนังสือค้ำประกันประเภทต่างๆ ตั้งแต่เริ่มประมูลงานจนถึงทำงานเสร็จ

### ลักษณะของบริการและวิธีการพิจารณา

1. เงินกู้ระยะยาว เพื่อให้กู้แก่ผู้ว่าจ้างในต่างประเทศเพื่อใช้ว่าจ้างผู้รับเหมาไทย ในการก่อสร้าง โดยให้กู้ไม่เกิน 85% ของมูลค่างานก่อสร้างนั้น แบ่งเป็น

ให้กู้ในสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐแก่ธนาคาร ของผู้ว่าจ้างและธนาคารนำไปให้กู้ต่อ แก่ผู้ว่าจ้าง (Relending) โดย ธสน. จะพิจารณาความน่าเชื่อถือของธนาคารของผู้ว่าจ้างนั้นเป็น สำคัญให้กู้ในสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐแก่ผู้ว่าจ้างโดยตรง (Buyer's Credit) โดย ธสน. จะพิจารณา ความสามารถของผู้ว่าจ้างในการหารายได้จากโครงการก่อสร้างนั้นเพื่อมาชำระหนี้เป็นสำคัญ

1. สินเชื่อระยะสั้น-ปานกลาง เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการก่อสร้างใน ต่างประเทศ ให้กู้แก่ผู้รับเหมาก่อสร้างไทยที่ดำเนินงานก่อสร้างในต่างประเทศทั้งสกุลเงินบาทและสกุล เงินดอลลาร์สหรัฐตามความจำเป็นและความเหมาะสม โดย ธสน. จะพิจารณาความสามารถของ ผู้รับเหมาก่อสร้างและแหล่งที่มาของค่าจ้างเป็นสำคัญ

2. การออกหนังสือค้ำประกันประเภทต่างๆ ตั้งแต่เริ่มประมูลงานจนถึงทำงาน เสร็จ มี 2 ลักษณะ ได้แก่

- ออกหนังสือค้ำประกันผู้รับเหมาก่อสร้างไทย ให้แก่ผู้ว่าจ้างโดยตรง ให้ธนาคารค้ำออกหนังสือค้ำประกันผู้รับเหมาก่อสร้างไทยให้แก่ผู้ว่าจ้าง โดย ธสน. จะค้ำประกัน ธนาคารคู่ค้าอีกต่อหนึ่ง

ทั้งนี้ ธสน. จะพิจารณาความสามารถของผู้รับเหมาก่อสร้างในการดำเนินงาน ก่อสร้างให้เป็นไปตามที่ประมูลไว้เป็นสำคัญ

### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. รายละเอียดโครงการ เช่น สัญญาก่อสร้าง หรือร่างสัญญาก่อสร้าง ประวัติและ สถานะทางการเงินของผู้ว่าจ้าง แหล่งที่มาของเงินค่าจ้าง ประมาณการงบกระแสเงินสดพร้อม รายละเอียด Schedule of Works

2. รายละเอียดของบริษัท เช่น หนังสือจดทะเบียนบริษัท งบการเงินตรวจสอบ แล้ว (ย้อนหลัง 3 ปี) ประวัติ ประสบการณ์และผลงานในอดีต

### บริการสนับสนุนธุรกิจรับเหมาก่อสร้างในต่างประเทศ

**ประเภทที่ 1** สินเชื่อระยะสั้น-ปานกลาง สำหรับผู้รับเหมาก่อสร้างเพื่อใช้เป็น เงินทุนหมุนเวียนในการก่อสร้างในต่างประเทศ

ธสน. ให้กู้แก่ผู้รับเหมาก่อสร้าง โดยให้กู้ทั้งที่เป็นสกุลเงินบาทและสกุลเงิน ดอลลาร์สหรัฐ ขึ้นอยู่กับความจำเป็นและความเหมาะสม

**ประเภทที่ 2** การออกหนังสือค้ำประกันประเภทต่างๆ อาทิ Bid Bond, Advance

Payment Bond, Performance Bond และ Retention Bond ที่ใช้ในการรับจ้างก่อสร้างตั้งแต่เริ่มประมูลจนถึงทำงานเสร็จ

#### คุณสมบัติของโครงการที่ให้ความสนับสนุน

1. มีแหล่งที่มาของเงินว่าจ้างที่ชัดเจน
  - หากเป็นโครงการก่อสร้างสาธารณูปโภคพื้นฐาน จะต้องได้รับการสนับสนุนจากองค์กรการเงินระหว่างประเทศ อาทิ bADB, World Bank หรือ JBIC เป็นต้น
  - หากเป็นโครงการลงทุนอื่นๆ เจ้าของกิจการจะต้องมีแหล่งเงินทุนและ/หรือเงินกู้ที่เชื่อถือได้

2. ค่าจ้างเป็นเงินสกุลดอลลาร์สหรัฐ หรือเงินสกุลอื่นที่ ชสน. ยอมรับ

#### คุณสมบัติของผู้รับเหมา

1. มีประสบการณ์ในงานรับเหมาก่อสร้าง ที่มีลักษณะเดียวกับโครงการที่จะขอกู้ไม่น้อยกว่า 3 โครงการ
2. มูลค่าสัญญาก่อสร้างจะต้องไม่เกิน 3 เท่าของทุนจดทะเบียนของบริษัท (ชำระแล้ว)
3. ไม่เป็นลูกหนี้สินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ กับสถาบันการเงินใดและเป็นผู้รับเหมาที่มีมาตรฐานสูงและชื่อเสียงดีพอที่จะไปปฏิบัติงานในต่างประเทศได้

### 3.2 บริการสนับสนุนการลงทุนในต่างประเทศ

เป็นสินเชื่อยาวเพื่อสนับสนุนโครงการลงทุนในต่างประเทศของนักลงทุนไทย

#### ระยะเวลา

ไม่เกิน 7 ปี ขึ้นอยู่กับประเภทโครงการลงทุน

#### วิธีการกู้

ชสน. ให้กู้แก่บริษัทผู้ดำเนินโครงการในต่างประเทศ (Project Company) ซึ่งมีนักลงทุนไทยถือหุ้น หรือให้กู้แก่นักลงทุนไทยเพื่อใช้ในการลงทุนในโครงการต่างประเทศหากโครงการมีความต้องการสินเชื่อมากกว่าที่ ชสน. จัดหาให้ได้

ชสน. อาจจัดหาเงินทุนเพิ่มเติมจากสถาบันการเงินอื่นๆ ให้ในลักษณะเงินร่วมให้กู้ (Syndicated Loan)

#### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. รายละเอียดโครงการ เช่น สถานที่ตั้งโครงการ มูลค่าโครงการ และรายละเอียด
2. รายละเอียดของผู้ลงทุน เช่น โครงสร้าง/สัดส่วนการถือหุ้นในโครงการ

ประสบการณ์ งบการเงินของบริษัทที่ร่วมทุนในโครงการ (ย้อนหลัง 3 ปี) สำเนาหนังสือรับรองบริษัท

3. รายละเอียดด้านการตลาด เช่น ลูกค้ำเป้าหมาย สกูลเงินที่ใช้กำหนดราคาขายคู่แข่ง
4. รายละเอียดด้านการเงิน เช่น แหล่งที่มาและแหล่งที่ใช้ไปของเงินทุน Financial Projection ของโครงการพร้อมสมมติฐานที่เกี่ยวข้อง
5. รายละเอียดด้านกฎหมาย เช่น สำเนาใบอนุญาตประกอบกิจการของโครงการ สำเนาบัตรอนุญาตลงทุนในต่างประเทศ
6. ความต้องการสินเชื่อ และหลักประกันที่เสนอ

### 3.3 บริการสนับสนุนร้านอาหารไทยในต่างประเทศ

#### วัตถุประสงค์

เพื่อสนับสนุนทางการเงินแก่นักลงทุนไทย ในการลงทุนเปิดร้านอาหารไทยในต่างประเทศ

#### ประเภทวงเงิน

เงินกู้เป็นสกุลบาท ดอลลาร์สหรัฐ ยูโร หรือ เยน โดยให้กู้ในอัตราส่วน D/E Ratio ไม่เกิน 1.5:1

#### คุณสมบัติของผู้กู้

1. ผู้กู้จะต้องเป็นผู้มีสัญชาติไทย หรือนิติบุคคลที่จดทะเบียนในประเทศไทยซึ่งมีผู้มีสัญชาติไทยถือหุ้นกึ่งหนึ่งของนิติบุคคลนั้น
2. จะต้องเป็นผู้ถือหุ้นในร้านอาหารไม่น้อยกว่า 50% และเป็นผู้ดำเนินกิจการร้านอาหารนั้นๆ
3. มีประสบการณ์ในการบริหารร้านอาหารในต่างประเทศอย่างน้อย 1 ปี หรือในประเทศไทยอย่างน้อย 3 ปี
4. มีความเข้าใจถึงสภาพท้องถิ่น หรือมีหุ้นส่วนที่เข้าใจสภาพธุรกิจร้านอาหารในท้องถิ่นพอที่จะสามารถทำร้านอาหารไทยให้สำเร็จได้

#### ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. รายละเอียดเกี่ยวกับโครงการ เช่น สถานที่ตั้ง มูลค่าการลงทุนและรายละเอียด
2. รายละเอียดของผู้ลงทุน เช่น ผู้บริหาร ผู้ถือหุ้น สัดส่วนการถือหุ้นและประสบการณ์ งบการเงิน และ Bank Statement
3. ข้อมูลด้านการตลาด เช่น แผนการตลาด และลูกค้ำเป้าหมาย

4. รายละเอียดด้านการเงิน เช่น แหล่งที่มาและใช้ไปของเงินทุน ประมาณการรายได้และค่าใช้จ่าย
5. เอกสารสำคัญทางกฎหมาย ได้แก่ สำเนาใบอนุญาตประกอบกิจการ และสำเนาซื้อ-เช่าร้านอาหารในต่างประเทศ
6. หลักประกัน

### 3.4 บริการประกันความเสี่ยงจากการลงทุน

โครงการลงทุนของผู้ลงทุนได้รับความเสียหายในการดำเนินนโยบาย กฎระเบียบ หรือการดำเนินการใดๆ ของรัฐบาลประเทศที่ผู้ลงทุนไปลงทุน ตลอดจนภัยทางการเมือง ซึ่งมีผลกระทบในทางลบต่อโครงการลงทุน ของผู้ลงทุนและความสามารถในการชำระคืนเงินกู้ของผู้ลงทุน

#### ประเภทของความคุ้มครอง

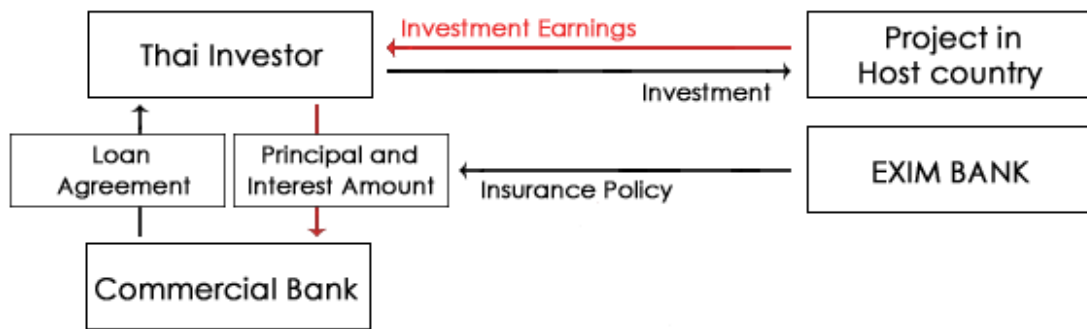
1. คุ้มครองในส่วนของผู้ถือหุ้น (Equity) โดยบริการฯ จะให้ความคุ้มครองสินทรัพย์ที่เกี่ยวข้องกับโครงการลงทุนที่ ชสน. ให้การรับประกัน

#### รูปภาพที่ 4.1 : ประเภทของความคุ้มครอง ในส่วนของผู้ถือหุ้น (Equity)



2. คุ้มครองในส่วนของเงินกู้ (Loan) โดยบริการฯ จะให้ความคุ้มครองเงินต้นและดอกเบี้ยตามตารางการชำระเงินในสัญญาการกู้ยืมของผู้ลงทุน

รูปภาพที่ 4.2 : ประเภทของความคุ้มครอง ในส่วนของเงินกู้ (Loan)



### คุณสมบัติของผู้ลงทุน

1. เป็นผู้มีสัญชาติไทย
2. เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนในประเทศไทย ซึ่งมีทุนเกินครึ่งหนึ่งของนิติบุคคลนั้นถือโดยผู้มีสัญชาติไทย หรือนิติบุคคลซึ่งมีผู้มีสัญชาติไทยลงทุนเป็นมูลค่าเกินครึ่งหนึ่งของทุนทั้งหมดในนิติบุคคลนั้น และเป็นผู้มีอำนาจตามกฎหมาย ข้อบังคับ หรือข้อตกลงในการแต่งตั้งกรรมการส่วนใหญ่ของจำนวนกรรมการทั้งหมดหรือการออกคะแนนเสียงข้างมากเพื่อกำหนดนโยบายการดำเนินงานของนิติบุคคลนั้น

### คุณสมบัติของโครงการลงทุน เป็นโครงการลงทุนที่

1. ชสน. ให้การสนับสนุนด้านสินเชื่อ
2. ไม่ขัดต่อกฎหมายไทย
3. มีความเป็นไปได้ในเชิงพาณิชย์

### ความเสี่ยงทางการเมืองที่ให้ความคุ้มครอง

1. ความเสี่ยงจากการจำกัดการโอนเงินหรือแลกเปลี่ยนสกุลเงิน (Inconvertibility or Transfer Restriction)
2. ความเสี่ยงจากการเวนคืน หรือการเข้ายึด หรือการโอนทรัพย์สินหรือกิจการของผู้ลงทุนมาเป็นของรัฐบาล (Expropriation)
3. ความเสี่ยงจากการเกิดสงครามและเหตุการณ์รุนแรงทางการเมือง (War and Civil Disturbance)
4. ความเสี่ยงจากการที่รัฐบาลของประเทศที่ผู้ลงทุนไปลงทุนไม่ปฏิบัติตามสัญญา (Breach of Contract) ในกรณีที่คำพิพากษาของศาลหรือคำชี้ขาดของอนุญาโตตุลาการไม่สามารถนำไปใช้บังคับได้

### สกุลเงินที่คุ้มครอง

ชสน. ให้ความคุ้มครองความเสี่ยงเป็นมูลค่าในสกุลเงินบาท ดอลลาร์สหรัฐ ยูโร เยน ญี่ปุ่น หรือปอนด์สเตอร์ลิง

### อัตราความคุ้มครอง

ชสน. ให้ความคุ้มครองไม่เกินร้อยละเก้าสิบ (90) ของมูลค่าความเสียหาย

### ระยะเวลาความคุ้มครอง

บริการประกันความเสี่ยง การลงทุนสามารถมีระยะเวลาความคุ้มครอง ตั้งแต่ 3-15 ปี

### ความคุ้มครองตามกรมธรรม์

วันที่เริ่มต้นความคุ้มครอง และวันสิ้นสุดการรับประกันจะเป็นไปตามที่ระบุใน เอกสารแนบท้ายกรมธรรม์ โดยที่กรมธรรม์ประกันความเสี่ยงการลงทุนมีผลคุ้มครองเมื่อ ชสน. ได้รับค่าเบี้ยประกันตามที่กำหนดแล้ว และเงื่อนไขการรับประกัน (Condition Precedent) ตาม เอกสารแนบท้ายกรมธรรม์ครบถ้วนสมบูรณ์ จนถึงวันที่สิ้นสุดการรับประกันตามที่กำหนดไว้ใน เอกสารแนบท้ายกรมธรรม์

### ค่าธรรมเนียมการขอใช้บริการ

ชสน. จะเรียกเก็บค่าธรรมเนียม เป็นค่าวิเคราะห์ข้อมูล เมื่อผู้ขอรับบริการยื่นคำขอรับบริการประกันความเสี่ยงการลงทุน (Definitive Application) เป็นจำนวน 0.1% ของมูลค่าวงเงินรับประกันสูงสุด แต่ไม่เกิน 100,000 บาท โดยจะถือเป็นส่วนลดของค่าเบี้ยประกันเมื่อผู้ขอรับบริการลงนามในกรมธรรม์

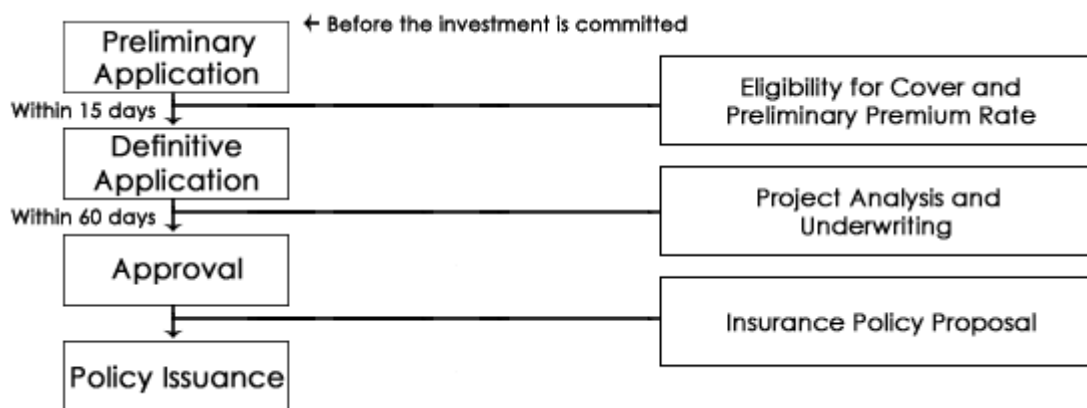
### อัตราเบี้ยประกัน

อัตราเบี้ยประกันที่ใช้ในการจัดเก็บ จะกำหนดเป็นร้อยละของมูลค่าการรับประกันในกรมธรรม์แต่ละปีโดยใช้วงเงินรับประกันในแต่ละปีเป็นฐานในการคำนวณเบี้ยประกัน โดยผู้เอาประกันชำระค่าเบี้ยประกันแก่ ชสน. แบบล่วงหน้า (Up-front) เป็นรายปี

### การขอใช้บริการ

ผู้ลงทุนที่ต้องการใช้บริการประกันความเสี่ยง การลงทุนสามารถยื่นแบบฟอร์มข้อมูลเบื้องต้น (Preliminary Application) สำหรับบริการประกันความเสี่ยงการลงทุนเพื่อให้ ชสน. พิจารณาในขั้นต้นได้ตั้งแต่อันเริ่มดำเนินการลงทุน เมื่อผ่านการพิจารณาในเบื้องต้นแล้ว สามารถยื่นคำขอรับบริการประกันความเสี่ยงการลงทุน (Definitive Application) พร้อมเอกสารประกอบ โดย ชสน. จะดำเนินการวิเคราะห์ข้อมูลและแจ้งเงื่อนไขการรับประกันให้แล้วเสร็จภายใน 60 วัน หลังจากได้รับข้อมูลครบถ้วน

### รูปภาพที่ 4.3 : รูปแบบการขอใช้บริการประกันความเสี่ยงจากการลงทุน



#### การขอรับค่าสินไหมทดแทน

เมื่อมีความเสียหายเกิดขึ้น ผู้เอาประกันต้องแจ้งให้ ธสน. ทราบเป็นลายลักษณ์อักษรภายใน 30 วัน โดยผู้เอาประกันสามารถแจ้งขอรับค่าสินไหมทดแทนได้ทันทีหรือภายใน 90 วันนับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหาย โดย ธสน. จะพิจารณาตรวจสอบข้อเท็จจริงจากข้อมูลหลักฐานให้สอดคล้องกับเงื่อนไขในกรมธรรม์ให้แล้วเสร็จภายใน 120 วัน นับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหายหรือวันที่ยื่นขอรับค่าสินไหมทดแทนแล้วแต่ว่าวันใดจะล่าช้ากว่ากัน

## 4. บริการประกันการส่งออก

### 4.1 บริการประกันการส่งออกภายใต้เงื่อนไขการชำระเงินแบบ L/C

#### ประเภทของบริการ

เป็นการให้บริการประกันความเสี่ยงจากการไม่ชำระเงินตาม L/C ที่เปิดมาจากธนาคารทั่วโลกโดยยึดถือตามระเบียบของ UCP 600

#### ประโยชน์ที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

เพิ่มความมั่นใจและลดความเสี่ยงแก่ผู้ส่งออกในการทำการค้าระหว่างประเทศภายใต้เงื่อนไขการชำระเงินแบบ L/C

สินค้าที่ได้รับความคุ้มครอง - สินค้าทุกประเภท

ความเสี่ยงที่รับประกัน

ความเสี่ยงทางการค้า

1. ธนาคารล้มละลาย
2. ธนาคารไม่ชำระเงินตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ใน L/C



### ความเสี่ยงทางการเมือง

1. การควบคุมการโอนเงินจากประเทศของธนาคาร ผู้มีหน้าที่ชำระเงินตาม L/C มายังประเทศไทย
2. การเพิกถอนใบอนุญาตนำเข้า หรือห้ามนำเข้าอันเป็นเหตุให้ธนาคารใช้เป็นข้ออ้างในการไม่ชำระค่าสินค้า
3. การเกิดสงคราม จลาจล วิกฤติ รัฐประหาร อันทำให้ธนาคารไม่สามารถชำระเงินตาม L/C ได้

## 4.2 บริการประกันการส่งออกภายใต้เงื่อนไขการชำระเงินแบบ D/P, D/A และ O/A

### เงื่อนไขการชำระเงินที่คุ้มครอง

Term ไม่เกิน 180 วัน

### ประเทศที่ ครอบคลุม ให้การรับประกัน

ครอบคลุม ให้บริการรับประกันประมาณ 140 ประเทศ

### สินค้าที่รับประกัน

สินค้าทุกประเภท

### ความเสี่ยงที่รับประกัน

### ความเสี่ยงทางการค้า

1. ผู้ซื้อล้มละลาย
2. ผู้ซื้อปฏิเสธการชำระเงิน
3. ผู้ซื้อปฏิเสธการรับมอบสินค้า

### ความเสี่ยงทางการเมือง

1. การควบคุมการโอนเงินมายังประเทศไทย
2. ผู้ซื้อไม่สามารถนำสินค้าเข้าไปในประเทศได้
3. เกิดสงคราม จลาจล วิกฤติ รัฐประหาร

### อัตราความคุ้มครอง

ความเสี่ยงทางการค้า 85% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น

ความเสี่ยงทางการเมือง 90% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น

### ค่าใช้จ่าย

ค่าวิเคราะห์ข้อมูล 2,000 บาท/ผู้ซื้อ/ปี

### การคุ้มครองมีผลตั้งแต่

วันที่ชำระค่าเบี่ยงประกัน

### กำหนดเวลาในการจ่ายค่าสินไหมทดแทน

#### กรณีความเสี่ยงทางการค้า

1. ผู้ซื้อล้มละลาย : ทันทีเมื่อมีคำสั่งศาล
2. ผู้ซื้อปฏิเสธการชำระเงิน : จ่ายภายใน 120 วัน หลังจากวันยื่นขอรับค่าสินไหมทดแทน
3. ผู้ซื้อปฏิเสธการรับมอบสินค้า : จ่ายภายใน 30 วัน หลังจากขายสินค้าต่อแล้ว

#### กรณีความเสี่ยงทางการเมือง

ภายใน 120 วัน หลังจากวันยื่นขอรับค่าสินไหมทดแทน

### 4.3 บริการประเมินความเสี่ยงผู้ซื้อ / ธนาคารผู้ซื้อ (Buyer/Bank Risk Assessment Services : BRA)

#### ประเภทของบริการ

เป็นบริการที่ตรวจสอบความน่าเชื่อถือของผู้ซื้อ/ธนาคาร ผู้ซื้อในต่างประเทศจากองค์กรข้อมูล (Credit Information Agency) ในประเทศที่ผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อประกอบกิจการ เพื่อมาทำการวิเคราะห์และประเมินผลให้แก่ผู้ส่งออกนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจทำการค้าที่เหมาะสม

#### ข้อมูลที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

1. ชื่อ ที่อยู่ ประเภทของกิจการ ลักษณะของธุรกิจ วันที่ก่อตั้ง และจำนวนพนักงานของผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ
2. แนวโน้มกิจการของผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ
3. ประวัติการชำระเงินผ่าน ธสน. (ถ้ามี)
4. อันดับความน่าเชื่อถือจาก ธสน.
5. ความเห็นของเจ้าหน้าที่วิเคราะห์ต่อวงเงินและเงื่อนไขการชำระเงินที่เหมาะสมต่อผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อรายนั้นๆ

#### ประโยชน์ที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

ผู้ส่งออกสามารถนำข้อมูลที่ได้มาประกอบการพิจารณา ทำการค้ากับผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อตามความน่าเชื่อถือของผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ และวงเงินที่ควรค้าขายได้ด้วยตนเอง (Self-insurance)

ผู้ส่งออกสามารถยื่นขอรับบริการประกันการส่งออกผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อที่ประเมินความเสี่ยงแล้ว โดยได้รับการยกเว้นค่าวิเคราะห์ข้อมูล (ซึ่งเรียกเก็บตามขั้นตอนของการรับบริการ

ตามปกติ) หากยื่นขอรับบริการ พร้อมเอกสารประเมินความเสี่ยงที่มีอายุไม่เกิน 3 เดือนนับจากวันที่ระบุในเอกสารประเมินความเสี่ยง

#### ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้น

ค่าใช้จ่ายในการประเมินความเสี่ยงผู้ซื้อ	3,200 บาท/ผู้ซื้อ หรือ
ค่าใช้จ่ายในการประเมินความเสี่ยงธนาคารผู้ซื้อ	3,200 บาท/ธนาคารผู้ซื้อ

## 5. บริการประกันการส่งออกระยะกลางและระยะยาว

### ลักษณะบริการ

บริการประกันความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระเงินตามสัญญา สำหรับการส่งออกสินค้าหรือบริการจากประเทศไทย รวมถึงการให้สินเชื่อจากสถาบันการเงินที่ตั้งอยู่ในประเทศไทย ซึ่งมีระยะเวลาการชำระเงิน ตั้งแต่ 180 วันขึ้นไป โดยผู้เอาประกันจะได้รับค่าสินไหมทดแทนความเสียหายที่มีสาเหตุจากความเสียหายที่คุ้มครอง ทั้งความเสี่ยงทางการค้าและความเสี่ยงทางการเมือง ตามสัดส่วนความคุ้มครองที่กำหนดไว้ นอกจากนี้ ธสน.ยังให้ความคุ้มครองความเสียหายจากความเสียหายในช่วงก่อนการส่งออก (pre-credit risks) อีกด้วย

### ความคุ้มครองตามกรมธรรม์

#### 1. สำหรับผู้ส่งออกสินค้าและบริการ

สำหรับผู้ส่งออกสินค้า และบริการที่ทำสัญญากับผู้ซื้อต่างประเทศ ได้แก่ การส่งออกสินค้าทุน การรับเหมาก่อสร้าง หรือการบริการอื่นๆ กรมธรรม์สามารถให้ความคุ้มครองความเสียหายที่เป็นต้นทุนในการผลิต สินค้าในช่วงก่อนการส่งออก (pre-credit หรือ pre-delivery period) ตั้งแต่เริ่มสัญญา และความเสียหายจากการไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าที่ส่งมอบให้แล้วในช่วงหลังการส่งออก (post-shipment หรือ credit period) ตั้งแต่วันที่ผู้ซื้อเริ่มมีภาระต้องชำระเงินจนกว่าจะได้รับชำระเงินครบถ้วน

#### 2. สำหรับสถาบันการเงิน

สำหรับสถาบันการเงินที่ให้สินเชื่อกับผู้กู้ต่างประเทศ กรมธรรม์จะคุ้มครองความเสียหายจากการที่ไม่ได้รับชำระคืนเงินกู้ ตั้งแต่ช่วงเริ่มมีการเบิกถอนเงินกู้ (Drawdown Period) และระยะเวลาชำระคืนเงินกู้จนได้รับชำระคืนครบถ้วน

### สิทธิประโยชน์ของผู้เอาประกัน

1. ลดความเสียหายที่อาจเกิดขึ้นจากการไม่ได้รับชำระเงิน
2. เพิ่มความมั่นใจในการเสนอขอสินเชื่อที่แข่งขันกับผู้ส่งออกรายอื่นได้ ช่วยให้สามารถขยายธุรกิจโดยการแสวงหาลูกค้าใหม่ และรักษาลูกค้ารายเดิมไว้
3. เพิ่มความสามารถในการขอสินเชื่อจากสถาบันการเงิน

4. ให้คำปรึกษาและความช่วยเหลือเกี่ยวกับการติดตามการชำระเงิน
5. เป็นการสร้างระบบการจัดการด้านการบริหารความเสี่ยงที่ดีให้แก่บริษัท

### สินค้าและบริการที่รับประกัน

ธนาคารจะรับประกันความเสียหาย จากการส่งออกสินค้าหรือบริการ (รวมถึงบริการทางการเงินทุกประเภท) ซึ่งมีระยะเวลาสัญญาที่มีระยะเวลาการผลิตหรือระยะเวลาชำระเงินยาวนานกว่า 180 วัน แต่ไม่เกิน 5 ปี

### สกุลเงิน

สกุลเงินของสัญญาการส่งออก/สัญญาเงินกู้ที่ขอรับประกัน รับประกันได้ทุกสกุลเงิน สกุลเงินที่ใช้ในการกำหนดมูลค่ารับประกัน ธนาคารจะกำหนดมูลค่ารับประกันในสกุลเงินบาท ดอลลาร์สหรัฐ หรือยูโร เทียบเท่ากับมูลค่าที่ขอรับประกันในสกุลเงินตามสัญญา

### ความเสี่ยงที่คุ้มครอง

#### ความเสี่ยงทางการค้า

1. ผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อล้มละลาย
2. ผู้ซื้อไม่ชำระค่าสินค้าหรือบริการ เมื่อครบกำหนดชำระ

#### ความเสี่ยงทางการเมือง

1. ผู้ซื้อภาครัฐยกเลิกสัญญา หรือไม่ปฏิบัติตามสัญญา
2. การประกาศใช้กฎหมาย หรือมาตรการ หรือการกระทำการใดๆ โดยรัฐบาลของประเทศผู้ซื้อที่มีผลให้ผู้ซื้อไม่สามารถทำการโอนเงินจากประเทศเพื่อชำระหนี้ได้
3. การเกิดสงคราม ปฏิวัติ หรือเหตุการณ์ไม่สงบทางการเมืองในใดๆ ในประเทศผู้ซื้อที่มีผลให้ผู้ซื้อไม่สามารถปฏิบัติตามสัญญาได้
4. การออกกฎระเบียบ หรือการกระทำใดๆ ของรัฐหรือองค์กรของรัฐ ในประเทศผู้ซื้อที่มีผลให้ผู้เอาประกันหรือผู้ซื้อไม่สามารถดำเนินการให้เป็นไปตามสัญญาได้

### อัตราความคุ้มครอง

1. กรณีความเสียหายเกิดขึ้นในช่วง Pre-credit Period 70% ของความเสียหายที่เป็น ต้นทุนและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน
2. กรณีความเสียหายเกิดขึ้นในช่วง Credit Period 90% ของความเสียหายที่เป็นมูลค่าสินค้าหรือ บริการที่ได้ส่งมอบแล้วและผู้ซื้อมี ภาระที่ต้องชำระให้แก่ผู้ส่งออก

### ค่าสินไหมทดแทน

เมื่อเกิดความเสียหายกับสัญญาที่รับประกัน ผู้เอาประกันสามารถแจ้งขอรับค่า

สินไหมทดแทนได้ทันที หรือภายใน 30 วันนับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหาย ชสน. จะพิจารณาตรวจสอบข้อเท็จจริงจากข้อมูลและหลักฐานต่างๆ ว่าสอดคล้องกับเงื่อนไขในกรมธรรม์ ให้แล้วเสร็จภายใน 60 วันนับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหาย และจะจ่ายค่าสินไหมทดแทนตามสัดส่วนความคุ้มครองที่ระบุไว้ในกรมธรรม์ของมูลค่าความเสียหายจริง

#### **การขอใช้บริการ**

ผู้สนใจสามารถเริ่มต้นด้วยการยื่นแบบฟอร์มข้อมูลเบื้องต้นสำหรับบริการประกันการส่งออกระยะกลางและระยะยาว เพื่อให้ ชสน. พิจารณาในขั้นต้นโดยไม่มีค่าใช้จ่าย เมื่อผ่านการพิจารณาในเบื้องต้นแล้ว สามารถยื่นคำขอรับบริการประกันการส่งออกระยะกลางและระยะยาวพร้อมเอกสารประกอบ

## **6. บริการด้านการค้าระหว่างประเทศ**

### **6.1 บริการสินค้าออก**

#### **6.1.1 L/C Advising and Amendment**

ด้วยธนาคารมีเครือข่ายความสัมพันธ์กับธนาคารต่างประเทศมากกว่า 600 ธนาคารทั่วโลก ดังนั้น ธนาคารจึงมีความพร้อมในการให้บริการแจ้ง L/C แจ้ง Amendment ที่เปิดมาจากธนาคารผู้เปิด L/C ในต่างประเทศทั่วโลกให้ผู้ส่งออกทราบไม่ว่าท่านจะมีบัญชีอยู่กับธนาคารหรือไม่ก็ตาม โดยเราจะแจ้งให้ท่านทราบทันทีหลังจากที่ธนาคารได้รับ L/C จากธนาคารต่างประเทศแล้ว หรือหากท่านต้องการให้ผู้ซื้อเปิด L/C มายังท่านโดยผ่านธนาคารของเรา เพียงท่านระบุใน Pro-forma Invoice ว่า

Advising Bank :Export-Import Bank of Thailand.

EXIM Building, 1193 Phaholyothin Road, Phayathai, Bangkok 10400 Thailand

SWIFT: EXTHTHBK

#### **L/C Transfer**

เป็นบริการที่ต่อเนื่องจาก L/C Advising and Amendment เมื่อท่านได้รับ L/C จากผู้ซื้อแล้ว และเงื่อนไขระบุว่า L/C ฉบับดังกล่าวสามารถโอนได้ (Transferable) ลูกค้าสามารถยื่นคำร้องขอให้ธนาคารโอน L/C ให้กับบุคคลอื่น (Second Beneficiary) ได้ตามความต้องการ

#### **เงื่อนไขการใช้บริการ**

1. เป็น L/C ที่ Advise ผ่านธนาคาร
2. เงื่อนไข L/C อนุญาตให้สามารถโอนได้ (Transferable)
3. ลูกค้า (First Beneficiary) สามารถเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขใน L/C ที่จะ

โอนให้กับบุคคลอื่น (Second Beneficiary) ได้ตามข้อกำหนดของ UCP 600

#### 4. ลูกค้านำขอโอนพร้อมกับ L/C ต้นฉบับ

##### Export Bill Under L/C

เป็นบริการที่ธนาคารรับตรวจหรือรวบรวมเอกสารส่งออกให้ถูกต้องหรือครบถ้วนตามเงื่อนไขที่ L/C กำหนด หลังจากที่ผู้ส่งออกได้นำสินค้าลงเรือและนำมาขึ้นต่อธนาคารเป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยธนาคารจะทำการส่งเอกสารไปเรียกเก็บเงินยังธนาคารผู้เปิด L/C

##### จุดเด่นของบริการ

1. ธนาคารสามารถพิจารณารับซื้อเอกสารส่งออกภายใต้ L/C โดยไม่ต้องมีวงเงิน (ขึ้นอยู่กับเกณฑ์ของธนาคาร)
2. กรณีที่ลูกค้านำตัวมาขึ้นก่อน 11.00 น. ธนาคารสามารถพิจารณารับซื้อและเข้าบัญชีให้ได้ภายในวันเดียวกัน

##### เงื่อนไขในการรับซื้อและการเรียกเก็บ

1. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออก ธนาคารจะรับซื้อด้วยอัตราแลกเปลี่ยน Export sight bill โดยธนาคารจะมีระยะเวลาปลอดดอกเบี้ยให้ 7 วัน กล่าวคือ หากธนาคารผู้เปิด L/C ชำระเงินมาภายใน 7 วันนับจากวันเข้าบัญชี ลูกค้าไม่ต้องชำระดอกเบี้ย และหากได้รับชำระเกินกว่า 7 วัน ลูกค้าต้องชำระดอกเบี้ยตั้งแต่วันที่ 8 นับจากวันเข้าบัญชีจนถึงวันที่ได้รับชำระหนี้จากต่างประเทศ
2. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออก ด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T ธนาคารจะเรียกเก็บดอกเบี้ยนับจากวันที่เข้าบัญชี
  1. กรณีลูกค้าร้องขอให้ธนาคารส่งเอกสารไปเรียกเก็บ เมื่อสามารถเรียกเก็บเงินได้แล้ว ธนาคารจะเข้าบัญชีให้กับลูกค้าด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T

##### Export Bill for Collection (B/C)

เป็นบริการที่ธนาคารให้แก่ผู้ส่งออก โดยธนาคารจะดำเนินการตรวจสอบหรือรวบรวมเอกสารตามที่ผู้ส่งออก หลังจากผู้ส่งออกได้นำสินค้าลงเรือ และนำมาขึ้นต่อธนาคารเป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยธนาคารจะทำการส่งเอกสารส่งออกไปเรียกเก็บยังผู้ซื้อโดยผ่านธนาคารของผู้ซื้อ ซึ่งธนาคารจะปฏิบัติตามคำสั่งของลูกค้าอย่างเคร่งครัด ซึ่งเอกสารส่งออกสามารถแบ่งออกได้เป็น 2 ประเภท คือ ตัว D/P (Documents Against Payment) และตัว D/A (Documents Against Acceptance)

### ข้อมูลที่ถูกค้ำต้องแจ้งต่อธนาคาร

1. ชื่อและที่อยู่ของธนาคารผู้ซื้ออย่างละเอียด
2. คำสั่งต่างๆ ตาม Application for Discount/Purchase of Export Bill

### จุดเด่นของบริการ

1. กรณีที่ถูกค้ำนำตัวมาขึ้นก่อน 11.00 น. ธนาคารสามารถพิจารณารับซื้อและเข้าบัญชีได้ภายในวันเดียวกัน

### เงื่อนไขในการรับซื้อและการเรียกเก็บ

1. การรับซื้อถูกค้ำต้องมีวงเงินรับซื้อตัว D/P, D/A กับธนาคาร
2. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออก ธนาคารจะรับซื้อด้วยอัตราแลกเปลี่ยน Export sight bill โดยธนาคารจะมีระยะเวลาปลอดดอกเบี้ยให้ 7 วัน กล่าวคือ หากธนาคารของผู้ซื้อชำระเงินมาภายใน 7 วันนับจากวันเข้าบัญชี ลูกค้าไม่ต้องชำระดอกเบี้ย และหากได้รับชำระเกินกว่า 7 วัน ลูกค้าต้องชำระดอกเบี้ยตั้งแต่วันที่ 8 นับจากวันเข้าบัญชีจนถึงวันที่ได้รับชำระหนี้จากต่างประเทศ
3. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออกด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T ธนาคารจะเรียกเก็บดอกเบี้ยนับแต่วันที่เข้าบัญชี
4. กรณีลูกค้าร้องขอให้ธนาคารส่งเอกสารไปเรียกเก็บ เมื่อสามารถเรียกเก็บเงินได้แล้ว ธนาคารจะเข้าบัญชีให้กับลูกค้าด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T

## 6.2 บริการสินค้ำเข้า

### 6.2.1 บริการเปิด L/C

เป็นบริการที่ธนาคารเสนอแก่ผู้นำเข้า ในกรณีที่ผู้นำเข้าสั่งซื้อสินค้าวัตถุดิบ หรือเครื่องจักรจากต่างประเทศโดยเลือกใช้วิธีการชำระเงินแบบ L/C โดยผู้นำเข้าสามารถติดต่อขอใช้บริการเปิด L/C กับธนาคารได้ ซึ่งเมื่อธนาคารเปิด L/C ไปแล้ว ธนาคารจะมีภาระผูกพันที่จะต้องชำระเงินทันที (L/C at Sight) หรือชำระเงินในอนาคต (L/C Terms) ให้แก่ธนาคารของผู้ส่งออกในต่างประเทศ เมื่อได้รับเอกสารถูกต้องและครบถ้วนตามเงื่อนไขของ L/C

### ขั้นตอนและเงื่อนไขการใช้บริการ

1. ลูกค้าติดต่อธนาคารเพื่อขออนุมัติวงเงินเปิด L/C ซึ่งสามารถแยกเป็นวงเงินชั่วคราวเฉพาะรายหรือวงเงินถาวร
2. เมื่อลูกค้าได้รับอนุมัติวงเงินเปิด L/C เรียบร้อยแล้ว ลูกค้าสามารถยื่นขอเปิด L/C กับธนาคารได้โดยนำหลักฐานดังต่อไปนี้มาเพื่อขอเปิด L/C

- Application for Issuing a Documentary Credit
  - หลักฐานอื่นๆ แบบประกอบ เช่น Contract, Pro-forma Invoice, Purchase Order
3. ธนาคารพิจารณาและเปิด L/C ตามคำขอของผู้นำเข้า
  4. ธนาคารส่งสำเนา L/C ให้แก่ผู้นำเข้า

### **Import Bill for Collection (B/C)**

เป็นเครื่องมือการชำระเงินที่ผู้ซื้อ และผู้ขายตกลงกันว่าเมื่อผู้ขายส่งสินค้าเรียบร้อยแล้ว ผู้ขายจะจัดทำและส่งเอกสารไปเรียกเก็บเงินยังผู้ซื้อ โดยผ่านธนาคารของผู้ซื้อ ซึ่งเรียกเครื่องมือการชำระเงินนี้ว่า Bill for Collection (B/C) โดยสามารถแบ่งออกเป็น 2 ประเภท คือ Documents Against Payment (D/P) และ Documents Against Acceptance (D/A) ธนาคารจะเป็นตัวกลางในการเรียกเก็บเงินเท่านั้น จะไม่มีภาระผูกพันเกี่ยวกับการชำระเงินแทนผู้ซื้อซึ่งธนาคารสามารถให้บริการแก่ผู้นำเข้าได้

#### **ขั้นตอนและเงื่อนไขการให้บริการ**

1. ผู้นำเข้าให้ชื่อและที่อยู่ของธนาคารแก่ผู้ส่งออกดังนี้  
EXPORT-IMPORT BANK OF THAILAND EXIM Building, 14th Floor,  
1193 Phaholyothin Road, Phayathai, Bangkok 10400 Thailand SWIFT : EXTHTHBK
2. เมื่อธนาคารได้รับเอกสารจากธนาคารของผู้ขายสินค้าแล้ว ธนาคารจะแจ้งให้ผู้ซื้อมาชำระค่าสินค้า (ตัว D/P) หรือประทับตราเซ็นชื่อเพื่อยอมรับสภาพหนี้ในตัวแลกเงิน (ตัว D/A) หลังจากนั้นผู้นำเข้าก็สามารถรับเอกสารไปออกสินค้าได้
3. ลูกค้ำไม่จำเป็นต้องมีวงเงินกับธนาคาร

### **Trust Receipt (T/R)**

เป็นสินเชื่อสินค้าเข้าที่ธนาคารเสนอให้ผู้นำเข้าที่ซื้อสินค้า หรือ วัตถุดิบ จากต่างประเทศ ไม่ว่าจะเป็นการซื้อสินค้าที่ชำระเงินด้วย Letter of Credit, Bill for Collection, Outward Remittance ท่านสามารถจะขอทำ T/R และรับเอกสารสิทธิเพื่อออกสินค้าได้

#### **ลักษณะของบริการ**

เป็นสินเชื่อระยะสั้น

#### **ขั้นตอนและเงื่อนไขการให้บริการ**

1. ลูกค้ำติดต่อเพื่อขอวงเงินกับธนาคาร ซึ่งลูกค้ำสามารถที่จะขอวงเงินร่วมกับวงเงินเปิด L/C และทำ T/R ได้



2. เมื่อลูกค้าได้รับอนุมัติวงเงินแล้ว และมีเอกสาร Import Bill under L/C หรือ Import Bill for Collection มาเรียกเก็บเงิน ลูกค้าสามารถยื่นเอกสารขอทำ T/R และหลังจากนั้นลูกค้าสามารถรับเอกสารสิทธิไปออกสินค้าได้

### Shipping Guarantee

ธนาคารให้บริการออกหนังสือค้ำประกัน เพื่อไว้แก่บริษัทเรือในกรณีที่ผู้นำเข้าซื้อสินค้าจากต่างประเทศ และสินค้าได้มาถึงท่าเรือเรียบร้อยแล้ว แต่เอกสารการค้า (Shipping Document) ยังไม่ถึงธนาคาร ดังนั้น เพื่อลดค่าใช้จ่ายในการเก็บรักษาสินค้าไว้ที่ท่าเรือ ผู้นำเข้าสามารถร้องขอให้ธนาคารออก S/G ได้

#### ขั้นตอนและเงื่อนไขการใช้บริการ

1. ลูกค้าต้องมีวงเงินสินเชื่อสินค้าเข้า Trust Receipt (T/R) กับธนาคาร
2. หลักฐานในการขอออก S/G
  - แบบฟอร์ม Trust Receipt
  - สำเนา Invoice
  - สำเนา Bill of Lading หรือ AWB.
  - Letter of Undertaking for Issuing a Letter of Guarantee
  - สำเนา Packing list (ถ้ามี)

### Outward Remittance

ธนาคารมีบริการเงินโอนออก (Outward Remittance) เสนอแก่ผู้ที่ต้องการจะโอนเงินไปชำระค่าสินค้าหรือค่าบริการในต่างประเทศ ธนาคารมีพนักงานที่มีความรู้ความสามารถและมีระบบการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ ทำให้สามารถโอนเงินไปยังผู้รับเงินปลายทางด้วยความเร็ว ถูกต้อง และ

ตรงเวลา

#### ขั้นตอนและเงื่อนไขการใช้บริการ

ผู้ขอโอนเงินต้องยื่น Application for Money Transfer พร้อมทั้งหลักฐานในการซื้อขายอื่นๆ เช่น Purchase Order, Sales Contract, Pro-forma Invoice เป็นต้น

## 7. บริการอื่นๆ

### 7.1 บริการให้คำปรึกษาแนะนำธุรกิจส่งออก

บริการปรึกษาแนะนำความรู้เบื้องต้น ในการส่งออก แหล่งข้อมูล หน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เครื่องมือการชำระเงินทางการค้าระหว่างประเทศ เงื่อนไขต่างๆ ใน L/C เอกสารการส่งออก การป้องกันความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระค่าสินค้า รวมทั้งจัดอบรมเกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจส่งออก

### 7.2 บริการค้ำประกันภาษีอากรโดยวิธีวางประกันลอย

บริการค้ำประกันค่าภาษีอากรโดยวิธีวางประกันลอย (Revolving Guarantee) เป็นบริการที่ธนาคารให้การค้ำประกันค่าภาษีอากรของผู้ประกอบการต่อกรมศุลกากร โดยผ่านระบบคอมพิวเตอร์ออนไลน์

#### หลักการค้ำประกันค่าภาษีอากรโดยวิธีวางประกันลอย

1. เป็นวงเงินหมุนเวียนที่ผู้ประกอบการขวงเงินค้ำประกันต่อธนาคารเพียงครั้งเดียว แต่สามารถใช้ในการนำเข้าวัตถุดิบได้หลายครั้ง
2. ธนาคารจะทำการลดยอดวงเงินค้ำประกันทุกครั้งที่ผู้ประกอบการนำเข้าวัตถุดิบ
3. เมื่อผู้ประกอบการมีการส่งสินค้าออก ผู้ประกอบการสามารถยื่นขอคืนอากรจากกรมศุลกากรได้ทันทีโดยมีต้องรอให้ครบทั้งจำนวนที่นำเข้า
4. เมื่อกรมศุลกากรอนุมัติการคืนอากรแล้ว กรมศุลกากรจะลดภาระค้ำประกันของธนาคาร พร้อมกับเพิ่มวงเงินคืนให้แก่ผู้ประกอบการ ซึ่งผู้ประกอบการสามารถใช้วงเงินที่ได้รับคืนได้ทันที

#### ประโยชน์ที่จะได้รับ

1. ผู้ประกอบการจะได้รับความสะดวก และรวดเร็วในการออกของและขอคืนอากร เนื่องจากมีการลดขั้นตอนพิธีการด้านศุลกากร
2. ผู้ประกอบการได้รับการคืนอากรเร็วขึ้น และสามารถทยอยขอคืนอากรได้ทุกครั้งที่มีการส่งออก
3. ผู้ประกอบการจะประหยัดค่าใช้จ่าย และค่าธรรมเนียมในการค้ำประกัน เนื่องจากธนาคารคิดค่าธรรมเนียมตามการค้ำประกัน ในการนำเข้าแต่ละครั้ง
4. ผู้ประกอบการมีสภาพคล่องทางการเงินเพิ่มขึ้น เนื่องจากเป็นวงเงินหมุนเวียน

**อัตราและการเรียกเก็บค่าธรรมเนียม**

ธนาคารจะเรียกเก็บค่าธรรมเนียมในอัตรา 1.50% ต่อปี หรือขั้นต่ำ 300 บาท คิดจากภาระค้ำประกันคงเหลือทุกระยะเวลา 6 เดือน

**8. รายชื่อธนาคารตัวแทน ใน สปป.ลาว (LAO P.D.R.)**

8.1 BANQUE POUR LE COMMERCE EXTERIEUR LAO (BCEL)

8.2 JOINT DEVELOPMENT BANK LTD

8.3 VIENTIANE COMMERCIAL BANK LTD

**9. สถานที่ตั้งธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK)**

(สามารถตรวจสอบได้ที่ ภาคผนวกที่ 2 หน้า 147-149)